



DOSSIER

ELECTROMOBILITE EN TUNISIE
La solution passera-t-elle
par le chinois BYD ?

Tous les
prix des
voitures neuves
300 modèles
V.P + V.U

SUZUKI JIMNY

Légère comme l'air

+ SORTIE DU PICK-UP TUNLAND **+** CARTON PLEIN POUR DFSK-DONGFENG



WALLYSCAR
IMPOSSIBLE
N'EST PAS TUNISIEN





SUZUKI

Avec les nouvelles
SWIFT et ***DZIRE***
redécouvrez la ville avec style

Way of Life!



Showroom : 09, rue Hammouda bacha 1001 Tunis
Tél : +216 29 537 171 Site : www.suzuki.tn Facebook : Suzuki Tunisie

Déc. 2018 - Jan. 2019

Adresse :

20, rue Tabriz 2037 Ennasr 1 - Ariana - Tunis
Hotline : 21 308 309

Desk rédaction:

• **Directeur de la Publication
& Rédacteur en Chef :**

Hédi HAMDÍ hedi.hamdi@markedia.com.tn

• **Chef de rubrique Business :**

Kemel CHEBBI redaction2@markedia.com.tn

Département publicité:

• **Directrice commerciale :**

Hanan MEJRI commercial@markedia.com.tn
Mob : 21 308 309

Département technique:

• **Maquette et mise en page :**

Aymen KHELIFI contact@markedia.com.tn

• **Photographes :**

Hamideddine BOUALI - Nicolas FAUQUÉ

• **Diffusion & abonnements :**

Faouzi ARFAOUI

• **Imprimerie :** Art&Couleurs. 71 770 388

Donnez-nous votre avis sur

direction@sayarti.tn

FAITES-NOUS PART DE VOS
ÉVÉNEMENTS ET DE VOS
IMPRESSIONS SUR CE MAGAZINE
EN NOUS LAISSANT UN MESSAGE.

Le contenu, même partiel de ce magazine, ne peut être reproduit sous n'importe quelle forme que ce soit sans autorisation expresse de l'éditeur. Les articles sont publiés sous la responsabilité de leurs auteurs et n'engagent en aucune façon la société editrice.

Sayarti est publié par

Markédia SARL (RC : B244752007)

Autorisation légale d'éditer du 20 janvier 2012
enregistrée au TPIT sous le N°23765

• **ISSN:** 2286-5411



Hédi HAMDÍ
Directeur de la Publication

Electromobilité : « éplucher la grenade »

Que d'efforts pour secouer le cocotier de l'électromobilité. Mais finalement, le débat est lancé. Il aura fallu que le groupe Al Badr fasse le forcing pour ramener deux véhicules électriques à des fins de démonstration pour que les choses commencent réellement à bouger.

Maintenant que la démarche est enclenchée, il va falloir sérieusement « éplucher la grenade » et se décider sur la position à adopter. Car le sujet ne semble pas faire l'unanimité. Et disons les choses encore plus franchement : la voiture électrique en dérange quelques-uns.

Certes, la mise en place d'une stratégie d'électromobilité ne se fera pas d'un claquement de doigts. Un seul élément joue déjà en notre défaveur : 97% de l'électricité en Tunisie est produite par le gaz naturel. Donc, la mayonnaise ne prendra pas si l'on se base sur le mix énergétique actuel.

Mais avant cela, la vraie question est de savoir si l'Etat est aujourd'hui disposé à jouer la carte de la mobilité électrique à travers la mise en place d'une législation courageuse et avant-gardiste ? Car ce n'est un secret pour personne, les lois en vigueur ne sont pas suffisantes pour stimuler la branche (même s'il faut admettre que l'abattement de 30% de taxes douanières sur les véhicules hybrides est un début en soi).

Pour ceux qui n'ont relevé dans le projet d'Al Badr que les contraintes techniques, on leur répondra que les solutions à chaque difficulté existent et qu'il s'agit de faux problèmes. Seule grosse difficulté admise et non des moindres : le coût d'acquisition des batteries qui demeure encore très lourd. Tout est question d'étude de rentabilité vous diront les experts les plus aguerris qui soutiennent que les prix vont baisser drastiquement d'ici 2020.

Maintenant, qu'on se le dise entre quatre yeux : si le Q.I des Tunisiens est plus élevé que la moyenne mondiale et considère que la voiture électrique n'est pas faite pour nous, alors fermons le dossier et contentons-nous de nous auto-flageller sur notre situation tout en admirant ce qui se passe ailleurs.

 /Sayarti Magazine Tunisie



شال ريمولا، الزيت الصحيح.



Shell
RIMULA

قد ما تمشي، يمشي معاك





Abonnez-vous



A renvoyer dûment rempli par mail à l'adresse: direction@sayarti.tn ou par courrier à l'adresse suivante: 20, rue Tabriz 2037 Ennasr 1- Ariana - Tunis
Hotline : 21 308 309

Signature et cachet (obligatoires)

- OUI, je m'abonne à Sayarti en choisissant l'une des 2 options suivantes:
- 10 N° de Sayarti au prix de **45,000 DT** (tarif Tunisie) - **25 €** (tarif hors Tunisie).
- 10 N° de Sayarti + deux exemplaires guide annuel Sayarti au prix de **65,000 DT** (tarif Tunisie) - **45 €** (tarif hors Tunisie).

Nombre d'abonnement(s):

Nom & Prénom de l'abonné(e) :

Raison sociale :

Adresse :

Ville : Code postal : Pays :

Contact Tél:

E-mail :

Règlement :

Espèces

Par chèque à l'ordre de MARKEDIA

Par virement bancaire :
ATB Ennasr :
RIB : 01-021-061-1107-0031-94-69

S O M M A I R E

06 - TABLEAU DE BORD

- Hertz officiellement avec Ennakl
- FCR : élargissement aux frères et sœurs
- Des produits Shell pour Wallyscar
- Stafim démarre le SAV d'Opel

10 - COUP DE COEUR

- WALLYSCAR : Impossible n'est pas Tunisien

14 - AU VOLANT

- Suzuki Jimny : Légère comme l'air

20 - ACTU RÉSEAU

- PORSCHE CAYENNE : Une 3^e génération encore plus mûre
- Avec la ZS, MG ajoute un Crossover à son offre tunisienne
- Le Tiggo7 nouveau SUV de Chery en 2019
- Italcarr : une nouvelle dimension pour l'agence de Kairouan
- Sortie du Tunland assemblé en Tunisie

30 - DOSSIER

- Premières expériences de véhicules électriques BYD

37 - BUSINESS - ENTREPRISES

- Interview avec Fethi Hanchi
- Monbat ne veut plus d'Assad
- Hyundai officiellement aux mains de ses nouveaux propriétaires
- Une version tunisienne d'Equip Auto
- Rencontre agences de voyages-concessionnaires
- Dongfeng et DFSK, ces deux marques qui cartonnent
- Proges, une solution de gestion automobile qui promet
- Vivo Energy dévoile son approche qualité de stockage et de distribution
- La marque Agil poursuit sa cure de rajeunissement

60 - LA BOURSE DU NEUF

80 - CLOSING

- Naissance de l'équipe « Agil Racing Team »

14



20



24

Interview :

FETHI HANCHI, DIRECTEUR DE L'UTILISATION RATIONNELLE DE L'ÉNERGIE À L'ANNE



“ Le bilan d'exploitation d'un véhicule électrique est largement excédentaire pour l'Etat par rapport au véhicule thermique ”

36



30

HERTZ OFFICIELLEMENT AVEC ENNAKL



Dans le cadre de la diversification de son activité et le développement de synergies avec les sociétés du groupe Amen (son principal actionnaire), Ennakl Automobiles, concessionnaire du groupe Volkswagen en Tunisie, a développé l'activité de location de voitures à travers sa filiale STLV

(société tunisienne de location de voitures). Celle-ci gèrera la franchise Hertz sur le marché pour la location de courte et moyenne durées. L'activité a démarré avec une flotte variée de 50 véhicules, qui va s'élargir pour atteindre 200 ou 300 véhicules dans les 2 ans qui suivent.

FCR : ÉLARGISSEMENT AUX FRÈRES ET SŒURS

Le texte de loi stipulant que les véhicules admis en franchise totale (connus sous la plaque RS ou régime suspensif) ne peuvent être conduits par une tierce personne sans la présence du propriétaire ou de son conjoint a été amendé. La loi de finances 2019 permettra désormais l'utilisation du véhicule par les parents, conjoint, enfants ou frères et sœurs après autorisation fournie exceptionnellement par les services de la Douane.

MIDAS À LA CHARGUIA



Le spécialiste mondial de l'entretien automobile de proximité sans rendez-vous a ouvert son premier atelier en Tunisie. Midas a en effet installé sa première enseigne à la station service Ola Energy (ex OiLibya) à la Charguia 2 à Tunis. C'est la société Alliance Car Repair (groupe Tarek Cherif) qui a obtenu la licence d'exploitation de la marque sur le marché tunisien. L'objectif annoncé est d'ouvrir 4 points par an sur tout le territoire avec, déjà, un nouveau projet qui verra le jour à La Marsa.

Offre spéciale SEAT Ibiza Style.

Profitez d'une remise
exceptionnelle
à partir de deux unités.

Photo non contractuelle



La SEAT Ibiza Style est équipée du verrouillage central, climatiseur,
lève- vitres électriques à l'avant, volant multifonction, affichage multifonction, Bluetooth...

Saisissez là.

Rendez vous chez Ennaki Automobiles ou appelez le 36 036 036.

 SEATTunisie

 www.seat.tn


SEAT

DES PRODUITS SHELL POUR WALLYSCAR



Vivo Energy Tunisie, société qui distribue les produits Shell en Tunisie, a scellé un partenariat avec le constructeur tunisien de véhicules Wallyscar. En vertu de cet accord, le constructeur bénéficie de l'approvisionnement en lubrifiants et autres produits de la marque. Il s'agit par ailleurs de permettre à Wallyscar d'accéder au savoir-faire du pétrolier avec la mise en place d'un es-

pace d'entretien entièrement équipé dans les locaux du constructeur à son usine de Kabaria et tous les services qui vont avec comme la formation, le conseil, la maintenance et la sécurité des opérations. Commentant ce partenariat, Mohamed Chaabouni, directeur général de Vivo Energy Tunisie, a déclaré : « Vivo Energy Tunisie est une entreprise citoyenne, nous voyons ce

partenariat comme un transfert de compétences destiné à permettre à ce jeune pionnier de l'automobile « Made in Tunisia » de monter en grade et de bénéficier de notre savoir-faire en matière de carburants et lubrifiants au bénéfice des clients de Wallyscar».

« L'usage des produits Shell constitue un gage de qualité pour nos voitures et une garantie d'approvisionnement des produits pétroliers les plus avancés technologiquement », a ajouté de son côté Omar Guiga, cofondateur de Wallyscar (à dr.).



STAFIM DÉMARRE LE SAV D'OPEL

La société Stafim, concessionnaire officiel Peugeot et Opel en Tunisie, annonce le démarrage de son activité après-vente pour les véhicules Opel. Le premier centre de services dédié à la marque, situé à Cité el Khadhra à Tunis (à côté de Stafim Peugeot), est désormais opérationnel pour l'entretien, la réparation des véhicules ou l'approvisionnement en pièces de rechange d'origine. Stafim Opel déclare « s'engager à satisfaire les exigences des clients en garantissant des services de qualité à des prix compétitifs tout en respectant les délais ». Il est à rappeler que la représentation d'Opel en Tunisie n'est plus assurée par la société Afrique Auto (groupe Atrous) et a été officiellement attribuée à la Stafim en décembre 2017.

MAZDA CX-3

UN NOUVEAU POINT DE VUE VIENT DE NAÎTRE.

Oubliez les conventions, les idées préconçues et même, les sentiers battus. C'est le début d'une nouvelle ère. Voici le CX-3. Ce formidable utilitaire sous-compact est conçu pour se faufiler aisément dans la jungle urbaine, souverain et intuitif, dans sa livrée « Kodo - l'âme du mouvement ». Il devient aisément votre complice tous azimuts pour l'aventure et l'exploration. Dans un véhicule construit pour la conduite sans compromis, il n'est plus question d'aller simplement du point A au point B, mais de passer par toute une gamme d'expériences.

Economic-Auto :

Tunis : 71 344 333 - Ben Arous : 71 385 486
Sousse : 73 342 941 - Sfax : 74 286 999
Gabès : 75 291 010 - Bou Salem : 78 635 481
Gafsa : 76 220 519

Agents Agréés :

Nabeul : 72 272 900 - Sfax : 74 469 166

Site Web : www.mazda.tn



ZOOM-ZOOM



MAZDA

Wallys IRIS

Mensurations

- ▶ Longueur : 3.9 m
- ▶ Largeur : 1.7 m
- ▶ Hauteur : 1.65 m
- ▶ Empattement : 2538 cm
- ▶ Diamètre de braquage : 9 m



Prix

- ▶ À partir de **37 390** DT TTC



WALLYSCAR

IMPOSSIBLE N'EST PAS TUNISIEN

Comme dans un rêve, la success-story de la marque Wallyscar continue de se dessiner et de se confirmer, apportant la preuve que la construction automobile n'est pas uniquement l'affaire des pays riches.



Wallys IRIS

Vitesse maximale



139 km/h

Consommation mixte



6,5 L / 100 km



Moteur: essence



Cylindrée : 1199 cm³



LES WALLYS SONT ASSEMBLÉES À LA MAIN ET FABRIQUÉES AVEC DES PIÈCES DE HAUTE ROBUSTESSE.



Croire en son rêve, le poursuivre, s'engager et se mettre à l'ouvrage, échouer puis se relever, échouer encore une fois pour se relever une deuxième fois, tenir le coup encore et encore pour enfin réussir ; c'est le passage obligé et naturel d'un entrepreneur qui en veut. La construction automobile est encore plus complexe, particulièrement dans un contexte difficile et sur un marché cruellement en manque de culture et d'expérience dans la construction automobile.

L'histoire de l'entreprise Wallyscar, fondée par les frères Omar et Zied Guiga, est la meilleure illustration d'une success-story à la tunisienne : deux jeunes ayant cru suffisamment fort en leur rêve d'industrialiser la première voiture tunisienne qu'ils en sont arrivés à lever tous les obstacles, y compris les difficultés financières, sociales et administratives.

Naissance de l'idée

L'idée est née il y a à peu près 13 ans (2005) sur une île française du Pacifique Wallis (Wallis-et-Futuna) qui a

inspiré le nom de la marque automobile en question lors d'une rencontre entre l'ancien constructeur automobile des Jeep Dallas, René Boesch, et les frères Guiga. De là est arrivé le déclic : créer une marque de voitures tunisienne inspirée de la marque américaine.

En 2006, l'idée a commencé à prendre forme. Les deux frères, passionnés de véhicules de niche depuis leur plus jeune âge, fondaient donc leur société et engageaient le travail de conception. Dans un modeste atelier situé dans une banlieue de Tunis, ils dessinent le tout premier prototype

de la Wallys en se reposant particulièrement sur quatre aspects-clés : des dimensions limitées afin de circuler et stationner aisément ; un véhicule robuste et économique, un style néo-rétro avec des lignes intemporelles et un véhicule d'une grande fiabilité.

Avec un capital d'à peu près 50.000 dinars seulement et dans un petit atelier de 500m², Zied et Omar Guiga se sont lancés dans une aventure à haut risque. Cependant, les doutes et la complication du travail n'a pas empêché les deux frères d'avancer et de continuer à rêver.

Le rêve se concrétise

Après un long travail laborieux de conception, de création et d'exécution, sans oublier toute la paperasse qui va avec, le bébé naquit. Wallys Izis, le premier modèle de la marque, sortait de la petite usine des frères Guiga et était présenté au public lors



L'usine Wallyscar à Kabaria à Tunis.



du Salon de l'Automobile 2008 à Paris. Une première épreuve destinée à tester la réaction du grand public et le degré d'accueil réservé à la première voiture tunisienne. Le premier contact avec un public international fut très encourageant. Et le concept proposé par les deux frères Guiga impressionna joliment les visiteurs autant professionnels que particuliers.

Le public découvrit alors en effet un concept de véhicule balnéaire hors des sentiers battus. De la fibre de verre pour carrosserie, un châssis galvanisé et une motorisation PSA Powertrain. Le choix du moteur n'était pas fortuit. Les concepteurs cherchaient en fait à éviter toute éventuelle complication liée au service après-vente. Etant donné que le moteur PSA Powertrain est largement commercialisé en Europe et que les ateliers de réparation de PSA sont disponibles un peu partout, le choix du moteur était parfaitement étudié et réfléchi. Autre point déterminant, l'incapacité financière d'une petite entreprise comme Wallyscar

DEPUIS SES DÉBUTS, WALLYS A PRODUIT PLUS DE 2200 VOITURES, AVEC DES MOTEURS PSA POWERTRAIN.

pour développer un réseau d'entretien et de réparation en Europe.

La simplicité qui prime

À bord d'un véhicule Wallys, c'est l'expérience de la simplicité qui prime, selon la définition de ses concepteurs. Le choix était donc fait pour que les clients ne soient pas prisonniers des technologies embarquées complexes. Leur approche se concentre principalement sur la sécurité et la fiabilité.

Après l'expérience du Salon de l'Automobile de 2008, le modèle était homologué en Europe et le coup d'envoi de sa production donné dès 2009. Il connaît alors un franc succès sur le marché européen. Et la demande dépassa vite la capacité de production de l'entreprise. Les Wallys sont en effet soigneusement assemblées à la main et fabriquées avec des pièces de haute robustesse, développées en interne, avec un choix quasiment illimité de couleurs de carrosseries et de versions d'intérieur.

Plus de 2200 voitures

En 2013, Wallyscar livrait à ses clients les derniers véhicules Izis et commençait aussitôt la préparation de sa « grande sœur », la Wallys Iris. Avec ce nouveau modèle, l'entreprise décidait de déménager vers sa nouvelle usine plus moderne surplombant l'entrée Sud de Tunis (Kabarria). C'est là que Wallys développe et construit l'Iris avec un grand soin apporté aux détails du châssis, à la carrosserie, en passant par les nombreux composants mécaniques et électroniques. Depuis ses débuts, Wallys a produit plus de 2200 voitures, avec des moteurs PSA Powertrain. Les frères Guiga ont choisi une voie lente mais sûre, ne voulant pas aller très vite pour pouvoir continuer la maîtrise de toutes les étapes de production, conscients que toute accélération pourrait engendrer des problèmes parfois ingérables.

Un nouveau cap

Aujourd'hui, les fondateurs de Wallyscar s'apprêtent à passer un nouveau cap avec de nouveaux projets très ambitieux. Il s'agit tout d'abord d'augmenter la capacité de produc-



Puissance réelle : 82ch.din
Puissance fiscale : 5 CV

tion pour satisfaire une demande de plus en plus élevée, que ce soit à l'international ou sur le marché local. Autre objectif, le constructeur tunisien compte lancer, dans les prochains mois, le premier pick-up tunisien, le Idis. Avec un taux d'intégration s'élevant à 75%, il disposera d'une mécanique PSA. L'autre promesse d'avenir, une voiture 100% électrique. Wallyscar est en effet sur le point de préparer le concept-car du futur véhicule de la marque. Il sera baptisé « e-Iris » et devrait être prêt d'ici la fin de 2019. Mais cela n'est pas tout car les frères Guiga prévoient également la construction d'une nouvelle citadine 4 portes. Outre ces

sont 100% tunisiens. Avec la fabrication des sièges, l'entreprise passera d'un taux d'intégration de 57% à 62%. Autant donc dire qu'à travers un rêve personnel, ils auront également réussi à créer de la valeur ajoutée dans la chaîne économique

**LE CONSTRUCTEUR
TUNISIEN COMPTE
LANCER, DANS LES
PROCHAINS MOIS,
LE PREMIER PICK-UP
TUNISIEN, LE IDIS.**



projets ambitieux, l'entreprise a décidé de se lancer également dans la fabrication des sièges de ses propres voitures afin de mettre un terme à la dépendance de l'importation. Le câblage, la suspension, le châssis, etc.,

tunisienne et surtout démontrer qu'impossible n'est pas Tunisien. Last but not least, rouler en Wallys est devenu un must sur nos routes. Un privilège et une fierté de rouler tunisien.



6,8

L/100

Conso mixte

145

km/h

Vitesse maxi

102

ch

Puissance din

SUZUKI

JIMNY

LÉGÈRE COMME L'AIR

La troisième génération de la Suzuki Jimny arrivera en Tunisie en 2019 chez Car Pro, concessionnaire officiel du constructeur japonais. Déjà, le modèle-prototype a été homologué (dans sa version GL) et les commandes ouvertes. En attendant les premiers arrivages au printemps prochain, en petites quantités cependant, ce qui laisse penser que la demande pourrait largement dépasser l'offre prévue.



Capacités tout-terrain

La Jimny répond aux quatre critères essentiels pour une conduite efficace en tout-terrain — un châssis en échelle, les trois angles, une suspension à essieu rigide à 3 bras avec ressorts hélicoïdaux, et une transmission intégrale à prise temporaire avec boîte de transfert à gamme courte. Il se dote en outre du système ALLGRIP PRO.



Au commencement fut la LJ10, première Jimny de Suzuki qui naquit en 1970 et qui fut produite jusqu'en 1981. La deuxième génération, baptisée SJ30, changea radicalement et sa durée de vie s'étendit jusqu'à 1998. La JB33 prit ensuite la relève pour demeurer sur le marché durant 20 ans. C'est dire la caractéristique de la Jimny, à savoir la longévité. Cette image que l'on retrouve sur les 4x4 est sans aucun doute valable pour le reste de la gamme Suzuki. On en déduira donc que les 4x4 Jimny et autre Vitara sont des produits d'appel pour la marque et constituent un gage de solidité.

Au volant

La Suzuki Jimny est une voiture 3 portes sans complexe ni complexités. Elle affiche des lignes à la fois épurées et séduisantes privilégiant la fonctionnalité, puisqu'elle est conçue avant tout comme un « outil pour professionnels »

mais aussi comme « véhicule loisirs ». Sa forme cubique laissant clairement transparaître sa personnalité contribue à ses performances de conduite en tout-terrain et en fait un véhicule des plus pratiques, résolument axé sur la commodité, comme en attestent sa capacité de chargement (sièges arrière rabattus), sa manœuvrabilité ainsi que ses nombreux coloris intérieurs et extérieurs.

Elle est en tout cas loin d'être bourrée d'électronique et de gadgets inutiles. Juste l'essentiel et l'incontournable : une connexion USB, un écran tactile suffisamment large pour afficher les fonctionnalités, le téléphone mains-libres, les

commandes au volant, de nombreux rangements pratiques. L'essentiel y est.

Véhicules incroyables

La 3^e génération est sortie au Japon en juillet dernier que déjà on annonce son introduction en Tunisie en mars 2019. Pas de luxe tapageur mais une frimousse de petit baroudeur qui ne craint pas l'off-road grâce à son poids plume mais aussi à son moteur qui s'en sort à merveille dans toutes les situations. Ce petit 4x4 fabriqué au Japon tient de ses prédécesseurs et bénéficie sans aucun doute de leur réputation de véhicules tout bonnement incroyables. Raed Baccar, directeur Commercial et Marketing de Car Pro, importateur Suzuki pour la Tunisie, se plaît d'ailleurs à rappeler qu'il existe sur nos routes des Suzuki qui ont 40 ans d'âge et qui continuent de rouler en dépit de l'absence de pièces de rechanges pour ces types de modèles dont la place serait plutôt dans les musées.

Caractéristiques techniques



Motorisation : essence
1.5l/4 cylindres



Puissance fiscale : 6 CV



Prix estimé : 78.000 DT

-
- Projecteurs de forme arrondie et clignotants séparés
 - Calandre avec découpes verticales
 - Design intégrant des fentes horizontales
 - Blocs-feux arrière monoblocs
-

Les

- 4x4 avec boîte de transfert
 - Centre de gravité élevé
 - Poids léger (1090 kg)
 - Chaîne de distribution (métallique)
-

Les

- Pas d'éclairage Led
 - Absence de jantes alu
 - Pas de Key Let's go
 - Pas de climatronic
-



L'aire de chargement arrière peut être augmentée en rabattant les sièges arrière, dégageant ainsi un volume de 377 litres¹, soit 53 litres de plus que sur le précédent Jimny. Offrant une surface parfaitement plate, les garnissages latéraux arrière et les sièges ont été soigneusement conçus afin d'accroître la largeur de chargement, tandis que la face arrière des dossiers des sièges arrière et le plancher de chargement sont revêtus de plastique 2 afin de faciliter l'élimination des salissures et des taches.

Prochains arrivages

En Tunisie, il faudra attendre 2020 pour voir la Jimny arriver en quantité. La demande risque sans aucun doute de dépasser l'offre disponible, d'autant que le concessionnaire a déjà enregistré des commandes fermes. Actuellement, les délais d'attente sont d'une année et demie car il existe une très forte demande pour ce modèle en Europe où la marque grignote également des parts de marché. On devra par conséquent prendre notre mal en patience, en espérant par ailleurs que le dinar arrivera à se stabiliser et arrêter sa chute vertigineuse car déjà et pour 78.000 dinars, on ne peut pas dire que la Jimny soit à la portée de toutes les bourses.



La boîte manuelle à 5 rapports se distingue par des rapports de réduction optimisés pour le nouveau moteur et garantit en outre une plus grande sobriété. Le levier de vitesse, qui a été redessiné afin de réduire les vibrations, offre des sensations plus marquées et plus directes lors des changements de rapport. La transmission automatique à 4 rapports a également été repensée dans un souci de réduction des frottements et d'optimisation de la consommation. Le mode de passage des rapports a été modifié, passant du type « à grille » au type « droit » (aligné) pour un fonctionnement plus simple.

L'avis de l'expert

Hend Chaouch, pilote de rallye tout-terrain, spécialiste off-road : « c'est une petite sauterelle »



« La prise en main de la nouvelle Suzuki Jimny est très facile. La voiture est très agile tout en étant sécurisante. Plusieurs voitures sont légères mais pas stables, ce n'est pas le cas de la Jimny. Elle est facile à conduire sur le sable et dans l'eau (en terrain gras, c'est-à-dire boueux et sablonneux).

Elle est particulièrement maniable, c'est une petite sauterelle. En mode 4L, elle passe très bien les difficultés. Techniquement, elle me rappelle la Vitara avec laquelle j'ai fait l'école de pilotage en France il y a quelques années. La Jimny ne paye pas de mine mais elle accroche, elle agrippe bien,

tu sens qu'elle a du coffre.

Je pense que c'est une voiture qui devrait plaire aux jeunes qui n'ont pas forcément les moyens de s'offrir un vrai 4x4. Il existe une cible de jeunes qui vont à la découverte de la Tunisie profonde, qui font du camping ou qui chassent ».

PORSCHE CAYENNE



Première exposition officielle du nouveau Porsche Cayenne au show-room d'Ennakl à la Goulette.

Une 3^e génération encore plus mûre

Le nouveau Cayenne de Porsche arrive en Tunisie en 2019. Si le modèle campe sur ses bases stylistiques originelles, pour sa 3^e génération, il bénéficie d'un design redessiné ainsi que d'un confort et d'une dynamique améliorés. Mais c'est surtout au niveau connectivité et des systèmes d'assistance que les innovations sont réellement palpables.



Ecran tactile de 12 pouces. 2 écrans 7 pouces à côté du compte-tours. 4 ports USB. Bluetooth. Contrôle de voix intelligent.



Prix et caractéristiques de base

CAYENNE	V6 turbo	3.0 L	300 ch.din	245 km/h	525 000 TND
CAYENNE S	V6 bi-turbo	2.9 L	440 ch.din	265 km/h	640 000 TND
CAYENNE TURBO	V8 bi-turbo	4.0 L	550 ch.din	286 km/h	955 000 TND

Le premier SUV de Porsche a encore mûri. Entre la première génération (2002/2010), et la deuxième (2010/2018), le Cayenne a consolidé son image de véhicule exceptionnel combinant des performances sur route et en off-road.

Le cru 2019 attendu sur le marché tunisien bénéficiera de nombreuses améliorations : nouvel essieu avant directionnel, suspension pneumatique à trois chambres, stabilisation électronique du roulis, nouveau disque de frein PSCB (revêtement en carbure de tungstène), système d'amortissement réglé électroniquement ou encore roues arrières directrices (permettant une amélioration de la stabilité de conduite).

Au niveau motorisations, deux V6 de conception nouvelle sont proposés sur la nouvelle génération de Cayenne. Un V6 turbo de 3,0 litres de cylindrée, développant 340 ch (250 kW), soit 40 ch (29 kW) de plus que son prédécesseur,



Poids à vide : 1 985 kg

et un V6 biturbo de 2,9 litres de cylindrée, délivrant 440 ch (324 kW), soit 20 ch (15 kW) de plus que la génération précédente.

Pack Sport Chrono

Le SUV s'équipe d'un Pack Sport Chrono repensé pour plus de sportivité, comme en témoigne le sélecteur de mode au volant. Outre les modes de conduite Normal, Sport et Sport Plus, un mode de conduite personnalisé est également disponible. Au centre du sélecteur, le bouton Sport Response active des réglages optimisés du moteur et de la boîte de vitesse pour fournir une performance maximale. Le Pack Sport Chrono com-

prend également un mode PSM Sport qui permet de libérer tout le potentiel dynamique du nouveau Cayenne.

Réduction du poids

À l'instar de la 911 et de la Panamera, la carrosserie du nouveau Cayenne associe acier et alliage léger. L'enveloppe extérieure est entièrement en aluminium. Le soubassement, l'avant du véhicule et la quasi-totalité des composants du châssis sont en alliage léger. Le véhicule comprend une innovation : sa batterie lithium-fer-polymère, qui permet d'économiser 10 kg par rapport au modèle précédent. Résultat : le poids à vide du Cayenne passe de 2 040 kg à 1 985 kg malgré une dotation de série considérablement étoffée qui comprend désormais les phares à LED, des jantes plus généreuses, l'assistance parking (avant et arrière) et la protection prédictive des piétons.







AVEC LA **ZS, MG** AJOUTE UN CROSSOVER À SON OFFRE TUNISIENNE

OIS Motors, concessionnaire de la marque Morris Garages, met sur le marché tunisien la nouvelle MG-ZS en deux finitions : Confort + dotée d'une boîte manuelle et Luxe qui compte en plus boîte auto, toit panoramique et assistance au freinage d'urgence.



Le concessionnaire a co-organisé un road trip avec Wassim Ghozlani, photographe et auteur du livre « The Tunisians », accompagné d'Amine Landolsi, photographe- et du vidéaste Nadhem Bchini. L'équipe a parcouru les 24 gouvernorats tunisiens à bord de ce Crossover. Le but est de donner une autre vision de la Tunisie en exposant tout ce qui la façonne et la caractérise, à savoir sa culture, son patrimoine, sa diversité et la beauté de ses paysages. Cette initiative a été l'occasion pour Morris Garages Tunisie d'ajouter sa pierre à l'édifice de la vie culturelle tunisienne.



-  Cylindrée : 1.5l / 1498 cm³
-  Puissance : 114 ch.din
-  Transmission: 4 rapports (BA) 5 rapports (BM)
-  Coffre : 448L / 1375L (banquettes rabattues)

Les designers de la nouvelle MG-ZS voulaient donner une allure plus élégante à la voiture et des fonctionnalités plus performantes avec des aérateurs circulaires et un écran tactile de 8 pouces. La nouvelle MG-ZS se distingue par son large toit panoramique avec une meilleure vue sur l'extérieur. L'ergonomie est bonne et la position de conduite est confortable. Elle a été conçue avec les spécifications jugées élevées et des caractéristiques de sécurité avancées comme la caméra et radars de recul avec guides interactifs, airbags conducteurs et passagers, airbags latéraux et airbags rideaux et AFU (assistance au freinage d'urgence). Ses suspensions permettent un bon niveau de stabilité dans les virages, selon son constructeur. Avec un freinage ABS confié à 4 disques, la ZS demeure stable et sécurisante à haute vitesse.



Prix

MG-ZS Confort+ : 66.500 DT
MG-ZS Luxe : 73.500 DT



LE TIGGO 7

NOUVEAU SUV DE CHERY EN 2019



> PRIX



85.000 DT (NON DÉFINITIF)



Tout simplement sublime le nouveau Tiggo 7 de Chery qui se présente selon un design de moins en moins chinois et de plus en plus européanisé. Le concessionnaire officiel de la marque pour la Tunisie, la STA, annonce sa commercialisation pour 2019 sur le marché.

Le Tiggo 7, le SUV de la marque Chery, débarquera en Tunisie dès le mois de janvier 2019, selon Iskander Boussarsar, responsable marketing et commercial de la STA, représentant officiel Chery Tunisie. Il s'agit d'un 4X2 équipé de jantes aluminium 19 pouces avec caméra de recul 360°. Il sera disponible en deux versions ; l'une avec boîte de vitesse automatique

et l'autre manuelle. Pour la version manuelle, le véhicule sera équipé d'un moteur 1.5L qui développe 147 ch.din (9 CV fiscaux) avec un intérieur équipé de sièges similicuir, un écran tactile 9'', bouton Start&Stop, volant multifonction, Bluetooth, régulateur de vitesse.

Quant à la boîte auto à 7 rapports, le conducteur aura le choix entre une conduite sport ou économique. Cette version sera équipée d'un toit ouvrant panoramique, accoudoirs

avant et arrière, sièges chauffants, climatisation climatronique, feux à LED avant et arrière, détecteurs de pluie, et de jour et nuit.

Modifications

Par rapport à sa devancière, la voiture a vu sa calandre redessinée avec un design plus moderne et plus sportif. Le frein à main devient par ailleurs électrique. Le prix approximatif sera aux alentours de 85.000 dinars.



• Moteur : 1.5L



• Puissance réelle : 147 ch.din



• Puissance fiscale : 9 CV



• Capacité coffre : 480 L



ITALCAR : UNE NOUVELLE DIMENSION POUR L'AGENCE DE KAIROUAN

L'agence représentant les marques Fiat, Alfa Romeo, Jeep, Lancia et Iveco à Kairouan vient de procéder à des travaux d'extension.



L'agence Gharbi Equipement à Kairouan n'est pas nouvelle. Le représentant du concessionnaire Fiat-Iveco est en effet implanté dans cette ville depuis exactement 10 ans. Pour remettre à niveau ses installations et ses équipements afin d'offrir à la clientèle de la ville et de ses environs des prestations en phase avec l'évolution de la marque et du marché, elle proposera désormais un éventail de produits et services aux côtés de l'accueil commercial, du conseil, de l'assistance technique et du service après-vente. Cette réouverture marque la volonté d'Italcars de renforcer sa présence

sur tout le territoire tunisien et de mettre l'accent sur la qualité des services offerts à ses clients. Ainsi, la nouvelle agence Fiat-Iveco assurera les mêmes prestations offertes par la société Italcars qui se traduisent par la commercialisation de toute la gamme de véhicules particuliers, utilitaires et industriels et garantira la même qualité et tarifs proposés dans toutes les agences agréées du réseau. L'agence « Gharbi Equipement » est composée d'un showroom, d'un magasin de vente de pièces de rechanges d'origine, d'un atelier d'entretien et de réparation assuré par 15 personnes formées chez Italcars ainsi que d'un service après-vente.



Réouverture de l'agence Italcars Kairouan en présence du directeur général du concessionnaire, Kais Krime, et du propriétaire de l'agence Anouar Gharbi.

Les agences Italcars :

- 3 sites dans le grand-Tunis
- 16 agences dans les régions
- 3 nouvelles agences en 2019

ÉMOTION ET PERFORMANCE EN ÉDITION LIMITÉE.



ALFA ROMEO **STELVIO** ET **GIULIA**

La meccanica delle emozioni



ITALCAR

  ALFA ROMEO TUNISIE

Tunis : Showroom les Berges du Lac : Boulevard Principal, les Berges du Lac, 2045 Tunis - Tél. : 71 655 531 - 31 363 250 / Fax : 71 655 407 **Showroom Megline** : Zone Industrielle Megline route de Sousse GP1 5.5 km - Tél. : 31 363 250 / Fax : 71 297 177 **S.A.N.** : Cité El Khadra, Avenue Louis Braille, 1003 Tunis - Tél. : 71 773 322 / Fax : 71 733 399 **Bihar Lazreg** : Aerocar Service Rue Ibn El Jazzar Bihar Lazreg, 2076 La Marsa Tunis - Tél. : 31 401 262 / Fax : 32 401 262 **Ezzahra** : Eurocar Services, Ezzahra - Tél. : 31 505 019 **Melita** : Société Tunicar, route de Bizerte Sanhaj El Mnhla, 2094 Ariana - Tél. : 70 527 806 / Fax : 70 527 816 **Bizerte** : L'expert Automobile : Hafar Moher km3, route Menzel Bourguiba, Bizerte 7000 - Tél. : 72 510 366 / Fax : 72 510 366 **Nija** : ABM 2, Rue El Yasmine, Cité des agents de la sûreté, Sidi Fraj 9029, Béja Sud Tél. : 78 453 820 / Fax : 78 455 198 **Nabeul** : Cap Bon Motor's : Avenue du Maghreb Arabe, 8000 Nabeul - Tél. : 72 272 702 - 72 272 708 / Fax : 72 272 699 **Sousse** : Société Nimr : 251, Route de Tunis, 4011 Hammam Sousse Tél. : 73 364 088 / Fax : 73 364 089 **Monastir** : Zone Industrielle Ghedir, 5000 Monastir - Tél. : 73 425 932 Fax : 73 425 933 **Mahdia** : Société Alfatimya Cars, route de Bourmerdes Ezzahra, Mahdia - Tél. : 73 671 630 - 98 771 683 / Fax : 73 425 933 **Stax** : Stax Motors : 01, rue Jamel Eddine Al Afghani, zone Industrielle Poudrière, 3002 Stax - Tél. : 74 287 381 - 74 287 382 / Fax : 74 287 375 **La Moulana House** : 04, Avenue d'Algérie, Stax El Madina - Tél. : 74 204 990 / Fax : 74 204 890 **Kairouan** : Gharbi d'Équipement Général, Avenue de l'Environnement 3100 Kairouan - Tél. : 77 300 575 - 77 300 574 / Fax : 77 304 453 **Gafsa** : Auto Sud, Cité El Menzeh Gafsa Aéroport 2151 - Tél. : 76 217 632 / Fax : 76 217 016 **Gabès** : Thabti Auto Services : Avenue Abou El Kacem El Chebbi, 6011 Gabès - Tél. : 75 293 205 Fax : 75 293 225 **Djerba** : Djerba Tourism Services : Km 2, Route Houmet Souk, 4116 Djerba Midoun - Tél. : 75 764 550 - 75 764 551 / Fax : 75 764 552 **Alyssa Auto Service** : Route Ajim Houmet Souk, Djerba 4180 - Tél. : 75 655 050 - 75 621 105 / Fax : 75 655 051
E-mail: italcar@italcar-ta.com

SORTIE DU TUNLAND ASSEMBLÉ EN TUNISIE

Chose promise, chose due. Economic Auto, filiale d'UADH, la holding automobile du Groupe Loukil, lance sur le marché local le premier pick-up de la marque Foton assemblé en Tunisie par l'usine UAAI (United African Auto Industries) du même groupe.

Economic Auto commercialise désormais un pick-up simple cabine de la marque Foton qui sort de son usine UAAI. Il convient de rappeler dans ce sens que l'UAAI avait signé au mois de mai 2017 un partenariat avec le constructeur chinois Foton pour assembler en Tunisie des véhicules particuliers et utilitaires légers de la marque et les commercialiser sur les marchés local et africain. Après un peu plus d'un an, le premier véhicule Foton assemblé en Tunisie est déjà là. Il s'agit du pick-up Foton Tunland simple cabine 4x2.

Allure jeune

Proposé à un prix étudié et compétitif de 49 800,600 DT TTC avec une garantie de 3 ans ou 100.000 km, Economic Auto veut rapidement décrocher une part importante du marché du pick-up. Toutefois, le prix est loin d'être le seul atout du véhicule. Il associe également confort

MOTORISATION



2.8L diesel 4 cylindres en ligne



Cylindrée : 2771 cm³



Puissance fiscale : 9 CV
Puissance réelle : 92 ch.din



Couple : 202 Nm/2200 tr/mn
Transmission : boîte manuelle à 5 rapports

et technologie. Son design est moderne avec une allure jeune. Le Tunland est équipé de feux antibrouillard, de jantes en acier 15 pouces, de pneus 215/70R15, de rétroviseurs avec répéteurs clignotants, de garde-boue avant et arrière, de pare-choc avant couleur carrosserie. La benne assure de son côté une grande sécurité grâce à son crochet d'attache et de son arceau de protection lunette arrière.

Intérieur moderne

A l'intérieur, les sièges sont séparés, le siège conducteur est réglable en deux positions. De même pour le siège passager. Le pick-up fournit également plusieurs espaces de rangement comme les deux porte-gobelets et les deux porte-bouteilles ainsi que les deux espaces de rangement de téléphones mobiles. Il dispose aussi d'une prise AUX de 12V, kit fumeur et autoradio compatible MP3 avec 4 haut-parleurs. Le volant est par ailleurs réglable en hauteur.

► Suspensions

- Type avant : Amortisseurs hydrauliques avec ressorts hélicoïdaux
- Type arrière : Ressorts à lame plus amortisseurs

► Dimensions

- L/L/H (mm) : 5310x1800x1745
- Garde au sol minimal : 170 mm
- Capacité du réservoir : 76 L
- Carrosserie Plateau Ridelle



EQUIPEMENTS ET ACCESSOIRES

Fermeture centralisée, volant réglable en hauteur, accoudoir central avec rangement, insert de planche de bord en aluminium brossé, 4 vides poches, porte-lunettes, outillage de bord avec triangle de panne.



Premières expériences de véhicules électriques **BYD**



Le véhicule électrique s'impose de plus en plus en tant que solution stratégique pour une mobilité alternative plus économique, plus écologique et non polluante. Tout le monde s'y soumet au fur et à mesure et aucun pays n'y échappera tôt ou tard. La Tunisie n'est pas donc à l'abri de ce changement exigé.

Helios Tunisia, filiale du groupe Al Badr, a fait débarquer sur le marché tunisien deux véhicules électriques suite à un partenariat signé avec le géant chinois et le premier mondial en termes de fabrication et de vente des véhicules électriques, BYD (Build Your Dreams). Elle a présenté ses deux premiers véhicules homologués par l'ATTT (Agence technique des transports terrestres) et selon les normes européennes.



Rafik Ben Ayed, vice-président du groupe Al Badr :

« Pour les gros rouleurs, nous estimons que l'économie en termes des coûts pourra atteindre 80%. En introduisant les véhicules électriques, nous avons tout à gagner et rien à perdre. La facture énergétique sera d'abord réduite, l'environnement deviendra moins pollué et nous aurons par ricochet des dépenses de santé allégées.

Les dernières évolutions du cours du pétrole à l'échelle mondiale doivent nous donner à réfléchir très sérieusement sur notre avenir. Un pétrole à 75 dollars le baril est tout simplement une menace pour les économies en général et pour la nôtre en particulier. En Tunisie, le soleil est le meilleur atout de la mobilité électrique ; il n'y a donc pas photo, il n'y a que du photovoltaïque ».

Chargeur facile à installer dans les parcs et les terminus. Il suffit d'un câble d'électricité monophasé ou triphasé d'une puissance de 380 V. Avec les chargeurs ultrarapides, on peut avoir jusqu'à 300 km d'autonomie de batterie en une heure seulement.



BUS BYD K9



Vitesse max : 70 km/h



Puissance : 180 kW/254 ch.din



Capacité : 90 passagers
dont 28 assis



Autonomie : 250 km



Prix

à partir de 180.000 dollars

Économie : 80% sur le cycle de l'exploitation du véhicule

Durée de recharge batterie :
3h grâce à son chargeur ultrarapide





Verbatim



Abdellatif Kallel, directeur exécutif Helios Holding (Al Badr):

« Nous avons signé avec le groupe chinois BYD un modèle de réussite, d'innovation et de savoir-faire au niveau mondial. Le fait d'être leur représentant en Tunisie témoigne que nous partageons la même vision d'avenir. Dans le cadre de ce partenariat, nous introduisons sur le marché tunisien deux véhicules développés par le géant chinois. Il s'agit d'un bus électrique qui porte le nom de K9 et une fourgonnette à batterie électrique portant le nom T3. Ces deux modèles sont mis à la disposition des autorités concernées pour une période d'essai afin de tester les capacités techniques et le potentiel réel qu'ils fournissent. Ces véhicules sont le reflet d'une tendance mondiale en pleine expansion vers la mobilité électrique dont les avantages sont légion. Tout d'abord, cette expérience va permettre d'appréhender le futur de manière beaucoup plus rationnelle, notamment en termes d'importation d'hydrocarbures, ce qui permettra d'alléger la pression sur le budget de l'Etat.

Il s'agit tout d'abord du bus électrique BYD K9, un véhicule à batterie grande autonomie puisqu'il permet de rouler sur une distance de 250 km à une vitesse moyenne de 70 km/h, ce qui en fait un moyen de transport idéal en milieu urbain. L'atout de ce bus électrique est aussi d'être totalement silencieux et n'émettant aucun polluant dans l'atmosphère.

Le second véhicule à avoir été présenté est la fourgonnette BYD T3. Entièrement électrique et avec un volume de chargement de 3,4 m³, cette fourgonnette est en mesure de répondre aux attentes de nombreux corps de métiers.

Un choix stratégique

Il est à noter que le partenariat entre la société Helios Tunisia et le groupe BYD a été signé en février dernier et porte sur la représentation officielle des produits de cette dernière sur la Tunisie. Helios Tunisia ambitionne en effet d'ouvrir de nouvelles perspectives au marché tunisien dans ce domaine dans le cadre d'une étroite collaboration avec les autorités de tutelle. Elle plaide en faveur de la mise en place d'un PPP (partenariat public-privé) qui permettra à la Tunisie d'être en première ligne des nations qui auront saisi toute l'importance de se préparer à l'après-pétrole.

Abdellatif Kallel, directeur exécutif du groupe Al Badr, souligne l'importance d'aller vite vers la mobilité électrique. Pour lui, cela va réduire le déficit énergétique, baisser les importations d'hydrocarbures et diminuer le budget santé grâce à un environnement de vie plus sain.

Il ajoute que si l'on prend en considération le gain qui sera dégagé au niveau de l'exploitation et du service après-vente, l'amortissement se fera en cinq ans maximum et l'acquéreur pourrait même dégager des

bénéfices. A cela s'ajoute que l'Etat attribue normalement des privilèges fiscaux et des encouragements pour inciter à l'acquisition de ce genre de véhicules, comme la réduction des droits douaniers, des frais d'immatriculation ou encore de circulation. Plus encore, ces véhicules peuvent bénéficier de stationnement privilégié ou être introduits dans une démarche d'auto-partage.

A ce propos, le ministre de l'Industrie et des PME, Slim Feriani, soutient que son département est en train de préparer un nouveau programme énergétique qui se base sur la diversification des sources énergétiques pour une meilleure efficacité énergétique. Ce plan de travail vise une baisse de l'énergie primaire de 30% par rapport à la consommation de 2010, une augmentation de la part des énergies renouvelables d'au moins 30% et une réduction des émissions carbone de 41% par rapport toujours à 2010.

Phase d'expérimentation

« Nous sommes en phase d'expérimentation avec l'Etat. Nous devons passer par la sensibilisation de tous les acteurs avant d'entamer la phase de commercialisation. Il faut d'abord créer le besoin sur le marché. Nous allons mettre le bus à la disposition des sociétés de transport public afin de le tester et l'évaluer. Par contre le véhicule utilitaire sera testé par La Poste », a-t-il précisé lors d'une conférence sur la mobilité électrique organisée par Al Badr. « Ce projet va démarrer en fait après la phase d'évaluation qui durera 6 mois. En tout cas, nous ne faisons pas les choses dans la précipitation. Nous allons prendre tout le temps nécessaire pour convaincre tous les intervenants et greffer ce projet dans un projet national », a-t-il conclu.



FOURGONNETTE BYD T3



Puissance : 80 kW/ 109 ch.din



5 chevaux fiscaux



Vitesse max : 130 km/h



Durée de recharge batterie : 63 minutes.



Autonomie : 200 km



CAPACITÉ DE CHARGEMENT : 3,4 M³



ACCÉLÉRATION DE 0 À 100 : 16s



LxLxH (en mm) : 4.46 x 1.72 x 1.87



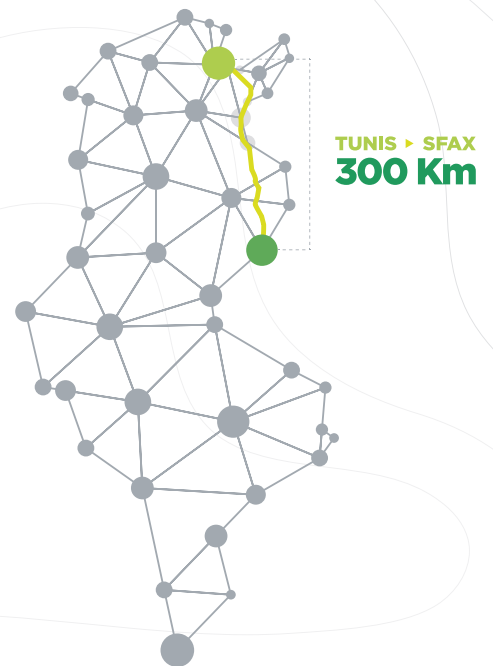
L'autonomie des véhicules est-elle suffisante ?

La situation :

- Une autonomie de 150 à 400 km selon les modèles
- Une recharge à la maison ou au travail, presque tous les jours
- 300km, c'est ... 10 aller-retours Tunis - Marsa
La distance Tunis - Sfax

Comment rassurer :

- Installer des bornes de recharge adaptées aux besoins
 - Charge rapide sur les autoroutes
 - Charge normale pour tous les jours



L'électrique, c'est un autre mode de consommation :

— Rouler jusqu'à la pompe la plus proche —

Recharger quand la voiture est à l'arrêt, sur la place de parking

L'autonomie est largement suffisante pour les besoins quotidiens

Des bornes de recharges assurent tous les déplacements

Quel coût à l'utilisation ? Et la durée de vie de la batterie ?

La situation :

- L'électricité est 3 fois moins chère que le diesel par kilomètre
 - Diesel : 1DT = 10 km
 - Electrique : 1DT = 30 km
- Les coûts de maintenance sont plus faibles
 - Un moteur électrique est plus simple qu'un moteur diesel ou essence
- L'assurance est moins chère ou équivalente
 - Les conducteurs de véhicules électriques ont moins d'accidents !
- Les retours d'expérience ne montrent pas de difficulté sur la durée de vie de la batterie.



**Le véhicule électrique est pour l'instant plus cher à l'achat,
mais cela va vite changer
Il est beaucoup moins cher à l'usage**

Quel impact écologique ?

La situation :

- Pas de pollution locale
- Les batteries ont un impact environnemental, il faut donc les utiliser de façon mesurée
 - Les constructeurs automobiles prévoient une 2nde vie des batteries
- L'impact environnemental de l'électricité dépend de la source de production

Comment rassurer :

- En assurant une production d'électricité par les énergies renouvelables



Les véhicules électriques ne sont pas sans impact écologique, mais il peut être largement plus faible que pour les véhicules essence ou diesel

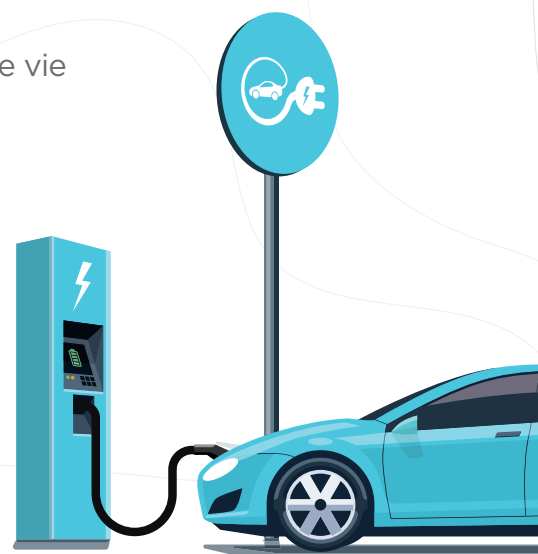
Réduire l'impact environnemental du transport

Pollution locale :

- La pollution des villes détériore la santé et réduit l'espérance de vie
 - C'est un coût colossal pour l'Etat (évalué à 1500€ par habitant et par an en France)

Réchauffement climatique :

- Les énergies fossiles provoquent le dérèglement climatique (émissions de CO2)
- Il est nécessaire de réduire nos émissions de CO2 de 45% pour que la Tunisie reste « vivable » à horizon 2050 (GIEC)



Source : Nicolas Planchenault - Kandeel

**La mobilité doit être repensée pour réduire l'impact environnemental de la Tunisie
Le véhicule électrique est une partie de la solution**

PIRELLI P ZERO™
CHOISI PAR LES PLUS GRANDS
CONSTRUCTEURS AUTOMOBILES



POWER IS NOTHING WITHOUT CONTROL

P ZERO™

Apparu en 1987, le P ZERO™ a surpris le monde de l'automobile et il est devenu le premier pneumatique Pirelli Ultra Haute Performance. Synonyme d'excellence et de compétition automobile, son nom est d'ailleurs inscrit sur les pneumatiques des monoplaces des meilleurs pilotes du monde. P ZERO™ est donc bien plus qu'un simple produit. Il est une marque qui a fait de Pirelli, le leader mondial des pneumatiques haute performance.

DÉCOUVREZ LA GAMME PIRELLI EN TUNISIE

(+216) 31 30 31 00

Appelez nous ou rendez-vous aux liens ci-dessous pour retrouver le revendeur le plus proche.



www.jomaa.tn/



@Jomaa SA - Pirelli Tunisie

www.sayarti.tn

سيارتي

SAYARTI

Le magazine du Tunisien au volant



FETHI HANCHI,
DIRECTEUR DE L'UTILISATION RATIONNELLE DE L'ÉNERGIE À L'ANME

BUSINESS



Par Kemel CHEBBI



La mobilité électrique n'est plus désormais une option ou un luxe, mais plutôt une nécessité et un choix stratégique. Les décideurs en sont-ils conscients ? Et jusqu'où pourront-ils aller dans sa promotion ? Si l'on voit sur le plan théorique, le gouvernement a adopté une position favorable par rapport à la mobilité électrique en engageant une task-force présidée par l'ANME (Agence nationale pour la maîtrise de l'énergie) pour étudier le marché, cerner les barrières et prévoir les incitations. Donc, l'Etat a fait théoriquement le premier pas vers la mobilité électrique.

Mais l'entrée en action et la validation d'un plan de travail avec toutes les dates butoirs ne semblent pas d'actualité. Le gouvernement, paraît-il, aura d'autres chats à fouetter en 2019. En attendant, le contribuable continue à verser de grosses sommes pour compenser ce manque à gagner et payer une facture énergétique très salée.

Interview avec Fethi Hanchi, directeur de l'utilisation rationnelle de l'énergie à l'ANME et responsable du projet de la mobilité électrique.



FETHI HANCHI,

directeur de l'utilisation rationnelle de l'énergie à l'ANME (Agence nationale pour la maîtrise de l'énergie)



“ Le bilan d'exploitation d'un véhicule électrique est largement excédentaire pour l'Etat par rapport au véhicule thermique ”

66

Le prix d'un kW stocké était à 900 dollars en 2009.

Aujourd'hui, il est à 250 dollars. Selon les estimations, il va continuer de descendre pour atteindre 70 dollars à l'horizon 2025. Pour cette raison, les véhicules électriques continueront à baisser pour qu'ils soient au même niveau de prix des véhicules thermiques dans 7 ans.

99



O

Où en est l'étude préliminaire de la promotion de la mobilité préparée par la task-force et présidée par l'ANME ?

Nous avons constitué une task-force regroupant toutes les parties concernées par la mobilité électrique (minis-

tères des Finances, de l'Industrie, du Commerce, de l'Energie, la douane, l'Agence tunisienne des transports terrestres et l'ANME) qui s'est penchée sur la documentation et l'analyse de toutes les données disponibles sur le marché des véhicules électriques, l'identification des contraintes et des barrières face au projet, ainsi que les mesures à déployer pour retirer ces obstacles et aller vers la promotion de la mobilité électrique. Notre étude a encore touché l'industrie de la mobilité électrique. Le but est de nous décider sur le positionnement du pays par rapport à ce marché. Allons-nous nous contenter d'être de simples consommateurs ou nous choisirons d'aller vers l'industrialisation de ces technologies, profitant de tout un tissu d'entreprises spécialisées dans les composants automobiles dont

nous disposons déjà ? Ces entreprises développent des applications pour de grandes marques internationales et sous-traitent de l'informatique embarquée en Tunisie.

Outre ces aspects, la task-force a consacré une partie de son travail pour l'activité des taxis qui jouit d'un poids socio-économique important puisque la Tunisie compte plus de 45.000 taxis, qui font vivre 90.000 familles. De ce point de vue, chaque dinar d'économie pour les taxistes va être dépensé ailleurs en contribuant à dynamiser d'autres secteurs et créer de la valeur ajoutée. A vrai dire, il y a du pain sur la planche pour pouvoir changer les mentalités. Toutefois, si nous proposons aux taxistes un véhicule qui consomme beaucoup moins que le thermique avec un coût d'entretien moins élevé, ils basculeront sans

Analyse coûts-bénéfices des véhicules électriques

Données & hypothèses: Subvention à l'énergie

La subvention à l'énergie est l'écart entre le coût de revient du produit et le prix de vente (hors droits & taxes).

	Coût de revient du produit	Subvention
Essence (mill/litre)	1258	-290
Gazole (mill/litre)	1288	-365
Électricité BT (mill/KWh)	300	-50
Electricité MT (mill/KWh)	300	-111

Source ANME

aucun doute vers l'électrique. Malheureusement, il y a un manque de capacité d'analyse en termes de coûts pour ce métier. Pour cette raison d'ailleurs, à un certain moment, nous avons demandé de conditionner l'autorisation d'exercer cette activité par des formations effectuées sur la gestion d'entreprises. J'ajoute que la grande majorité des taxistes ignore que 50% de leur coût de revient va à l'amortissement.

Comment justifiez-vous l'absence d'un représentant des concessionnaires dans le travail de la task-force ?

Nous les avons invités pour consultation et avoir une idée sur leur vision par rapport à l'électrique, mais malheureusement ils n'ont pas répondu à notre demande. La Chambre des concessionnaires avait d'ailleurs nié l'existence d'un code NGP au niveau de la Douane, chose qui n'est pas vraie. Si elle avait participé aux réunions de la task-force, elle aurait pu avoir l'information actualisée. En fait, il y a un code NGP pour l'importation des véhicules électriques à savoir, 870380, selon lequel la voiture électrique ne paie que 30% de droits de douane.

66

L'Etat va économiser jusqu'à 52% de la subvention réservée aux hydrocarbures consommés par le parc automobile. De plus, il réduira de 34% la consommation d'énergie et de 59% la facture énergétique.

99

Quels résultats avez-vous obtenus ?

Je rappelle tout d'abord que l'étude portait sur la technologie de la mobilité, l'évolution du marché mondial de la mobilité électrique, la situation du parc automobile en Tunisie et l'analyse coûts-bénéfices de l'introduction de la voiture électrique.

Le travail préliminaire validé par la task-force englobe en fait une analyse à deux niveaux, Etat et consommateur. Le plan proposé ? Nous avons choisi 70.000 véhicules qui représentent 10% des nouvelles immatriculations. Les véhicules choisis sont à usage administratif, particulier ou des taxis. Nous avons proposé un échantillon de 50.000 électriques 100% et 20.000 hybrides rechargeables. Les résultats obtenus soulignent qu'en gardant la même taxation actuelle, l'Etat pourra gagner jusqu'à 400 millions de dinars en termes de subvention durant la période du projet qui durera jusqu'à 2025. Si nous réalisons une extrapolation sur tout le parc, il gagnera beaucoup plus. Plus précisément, l'Etat va économiser jusqu'à 52% de la subvention réservée aux hydrocarbures consommés par le parc automobile. De plus,

Analyse coûts-bénéfices des véhicules électriques

Données & hypothèses: Hypothèses sur le système électrique

Pour un meilleur fonctionnement du système électrique, il est très important que la demande se déplace vers les heures de faible consommation. En tant que nouveau consommateur d'électricité, le véhicule électrique pourrait jouer un rôle important dans l'amélioration de l'efficacité énergétique du système électrique, en réduisant le gap entre les périodes de pointe et les périodes creuses et en facilitant l'intégration des énergies renouvelables. Les impacts possibles sur le réseau sont notamment:

Faciliter l'intégration des énergies renouvelables : La production d'énergie éolienne est intermittente et augmente souvent la nuit, quant elle n'est pas toujours possible de l'intégrer dans le système si l'offre est supérieure à la demande. Pour cette raison, recharger les véhicules électriques pendant la nuit permettra une meilleure utilisation de l'énergie disponible et réduira les cas de déconnexion des parcs éoliens.

La voiture électrique peut être, à terme, un système de stockage électrique réversible : Ce concept est connu sous le nom de « Vehicle to Grid V2G ». Les batteries doivent être rechargées la nuit et lorsque la demande est plus élevée pendant la journée, elles peuvent déverser l'électricité dans le système.

Source ANME

il réduira de 34% la consommation d'énergie et de 59% la facture énergétique. Donc, le bilan d'exploitation d'un véhicule électrique est largement excédentaire pour l'Etat par rapport au véhicule thermique. Par contre, ce bilan sera négatif pour le consommateur à cause de l'obstacle majeur du prix à l'achat du véhicule électrique malgré les économies importantes qui seront réalisées au niveau de la consommation et des coûts de l'entretien. Le prix demeure en effet le grand fardeau devant l'acquisition d'un véhicule électrique.

Quels sont les types de véhicules électriques concernés par l'étude ?

Il y a trois types de véhicules électriques. Il s'agit primo des véhicules équipés d'une batterie et d'un moteur électriques uniquement. Le deuxième type est le véhicule électrique à autonomie prolongée qui est équipé, outre le moteur électrique, d'un petit moteur thermique qui vient en aide quand la batterie est à plat. Il permet en effet d'assurer la régénération de quelques kW pour que l'automobiliste puisse atteindre le point de recharge le plus proche. Le troisième type est l'hybride

66

Il existe un code NGP pour l'importation des véhicules électriques à savoir, 870380, selon lequel la voiture électrique ne paie que 30% de droits de douane.

99

rechargeable qui est à la fois équipé d'un moteur thermique et d'un moteur électrique. Les deux interviennent au niveau de la propulsion du véhicule. Néanmoins, le recours à celui électrique est beaucoup plus important par rapport au thermique.

Outre ces trois premiers types de véhicules électriques, il y en a un autre mais qui n'est pas considéré comme tel car il n'a pas de connexion avec l'extérieur (n'est pas rechargeable, Ndlr) ainsi que la partie électrique qui est utilisée souvent dans les zones urbaines ayant pour but de réduire la pollution. Donc, ce type de véhicules n'est pas pris en considération.

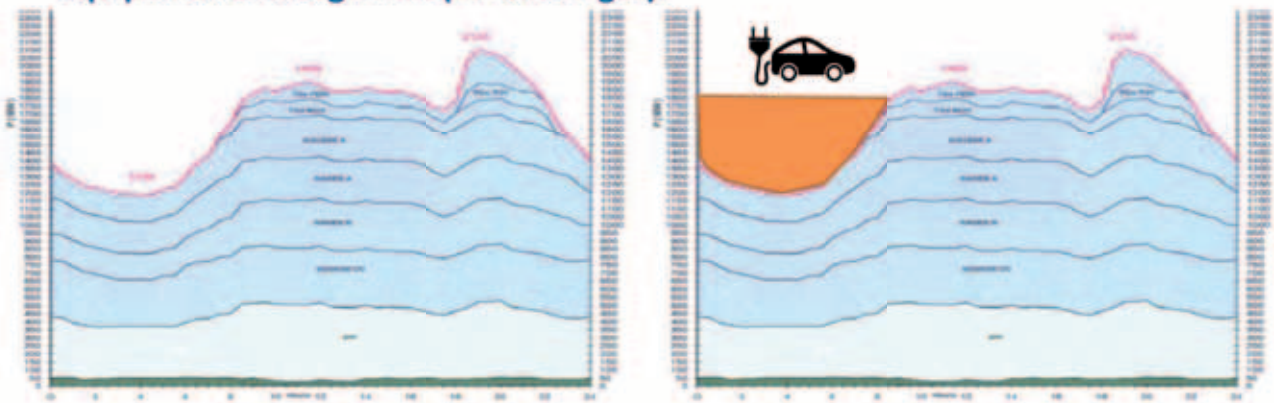
Les bornes de recharge posent-elles problème devant la promotion de la mobilité électrique ?

Les progrès technologiques permettent aujourd'hui de recharger une batterie électrique en moins de 5 minutes. Ce qui fait que la question de la recharge n'est plus un problème dorénavant. La puissance du chargeur et la capacité de la batterie à supporter une forte intensité électrique sont les seuls facteurs définissant la durée de recharge. De ce point de vue, le

Analyse coûts-bénéfices des véhicules électriques

Données & hypothèses: Hypothèses sur le système électrique

Améliorer l'efficacité du système en aplatissant la courbe de charge : Recharger les véhicules électriques pendant les périodes creuses (entre 1h et 7h du matin) permettra d'aplatir la courbe de charge et utiliser les équipements performants énergétiquement (cycles combinés). En revanche, si la recharge s'effectue aux heures de pointe, l'impact sur le réseau serait néfaste car cela signifierait un surdimensionnement du système de production et le recours de plus en plus aux équipements énergivores (Turbine à gaz).



Source ANME

problème n'est plus lié aux bornes de recharge, mais plutôt à la disponibilité de l'infrastructure.

J'ajoute que les grands pays ont déjà pris la décision d'aller vers l'électrique. Nous sommes en effet appelés à nous positionner par rapport à cette tendance mondiale. Parmi les mesures prises dans le monde pour promouvoir l'électrique, nous citons celles réglementaires ou incitatives. D'autres ont préféré inclure les mesures incitatives dans le code de la construction. Ce sont de très belles initiatives à même de nous inspirer pour nos propres incitations. Nous pourrions par exemple travailler sur les parkings des hôtels, des grands espaces et ceux gardés afin de mettre en place les bornes de recharge. Dans cette optique, nous avons demandé d'engager un partenariat PPP (partenariat public-privé) avec les jeunes diplômés. Un partenariat qui permettra aux collectivités locales de donner en concession certains parkings aux jeunes diplômés pour y réaliser des investissements et y installer des bornes de recharge électrique.

66

2019 sera une année de travail pour que nous puissions aller vers les décideurs avec un dossier bien préparé et complet y compris toutes nos revendications en tant qu'agent technique.

99

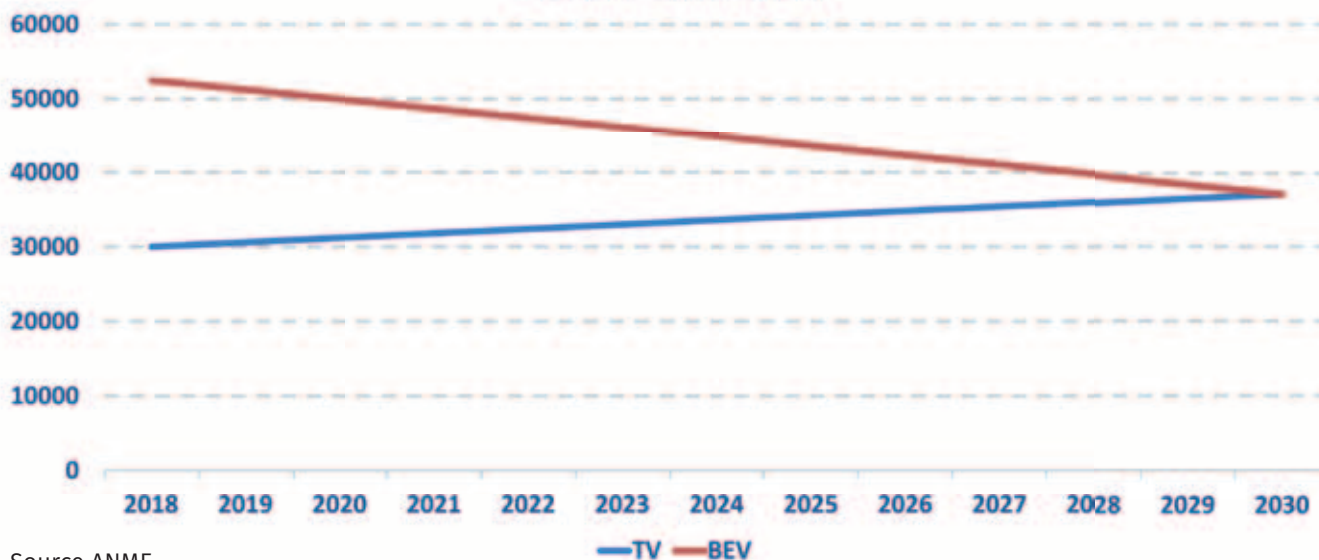
Quelles sont vos recommandations au gouvernement pour promouvoir la mobilité ?

Les études effectuées au niveau mondial démontrent que le prix d'un véhicule électrique sera au niveau d'un véhicule thermique à partir de l'année 2025. En se basant sur ces données, nous avons demandé un appui exceptionnel couvrant uniquement cette période. Au-delà de cette date, le consommateur n'aura plus besoin d'appui de l'Etat. En fait, nous avons proposé trois axes de travail. D'abord, ramener le prix du véhicule électrique au même niveau que le thermique, soit en supprimant les droits et les taxes ou bien en couvrant le surcoût à travers un crédit à taux bonifiés pour que le consommateur puisse rembourser son crédit grâce aux économies réalisées. Le deuxième axe consiste à faciliter l'investissement du secteur privé dans le réseau des bornes de recharge rapides et semi-rapides à travers notamment le Fonds de transition énergétique et créer un mécanisme de PPP entre le secteur privé et les collectivités locales.

Analyse coûts-bénéfices des véhicules électriques

Données & hypothèses: Hypothèses sur le prix des véhicules

Prix CAF Tunisie (DT)



Source ANME

Le troisième axe porte sur la promotion du tissu industriel et des services rattachés à la mobilité électrique. Le but est de devenir un pays fabricant de véhicules électriques. Il s'agit par exemple de soutenir des start-up. L'Etat pourra également fournir tous les moyens nécessaires au constructeur tunisien Wallyscar pour produire un véhicule d'attraction électrique. Je précise là que notre rôle porte particulièrement sur le développement de la filière de la mobilité électrique en Tunisie.

Quelles sont les dates butoirs pour le gouvernement ?

Pour ne rien vous cacher, ce que nous avons convenu avec notre ministère de tutelle et nos partenaires ministériels, c'est de commencer par un projet pilote pour tester certains véhicules électriques sur le marché. Une fois des données concrètes disponibles, nous demanderons des mesures fiscales incitatives à adopter. Ce sera dif-

ficile pour l'année 2019 vu qu'il s'agit de l'année des élections législatives et présidentielles, de même que le gouvernement n'a pas les moyens pour le faire. De ce point de vue, nous avons décidé de ne pas encore faire pression sur le gouvernement. Nous nous contenterons de tester les véhicules importés par groupe Al-Badr dans le cadre du projet pilote. Ensuite, nous comptons voir avec les carrossiers tunisiens la possibilité de fabriquer des carrosseries pour des véhicules électriques en déterminant les coûts par rapport aux véhicules diesel. Dans une étape ultérieure, nous préparerons le dossier avec toutes les données et les arguments ainsi que les mesures incitatives nécessaires pour promouvoir la mobilité électrique. Ceci pourra durer 6 mois. En effet, 2019 sera une année de travail pour que nous puissions aller vers les décideurs avec un dossier bien préparé et complet y compris toutes nos revendications en tant qu'agent technique.

J'ajoute qu'il y a deux ministres, ceux chargés de l'Energie et de l'Environnement, qui ont envoyé une demande officielle au ministre des Finances pour réduire la fiscalité des voitures électriques.

Quelles synergies prévoyez-vous avec les concessionnaires et les pétroliers ?



Nous ne pourrions pas travailler sans les professionnels. Nous essaierons d'entrer en contact avec la Chambre des concessionnaires pour la consulter et demander comment voit-elle notre collaboration sur ce dossier. De même pour les pétroliers. Nous comptons les consulter et voir ensemble comment développer une éventuelle collaboration. Nous sommes ouverts à toutes les propositions et notre objectif est de réunir tous nos partenaires et les moyens pour réussir la promotion de la mobilité électrique.





La performance qui fait
gagner des distances

Agil Premium

AGIL INNOVE EN LANÇANT SON CARBURANT
DE DERNIÈRE GÉNÉRATION TECHNOLOGIQUE,
AGILX PREMIUM GASOIL ET ESSENCE.

Agil  préserve, protège et nettoie le moteur dès le premier plein. Cette nouvelle gamme est enrichie d'additifs multi actions permettant l'amélioration de la performance du moteur et l'augmentation de sa longévité. Combiné avec une conduite rationnelle Agil  permet de faire des économies de carburants.

Agil  permet également de réduire jusqu'à 25% des émissions polluantes (test labo Afton Chemical). Grâce à la dernière génération de technologie GreenClean3™, Agil  Gasoil offre un excellent anti mousse lors du remplissage, une accélération plus rapide et réduit le bruit du moteur.

Adopter Agil , c'est adopter le bon geste pour garantir la mécanique de votre véhicule.



À votre Service



Mehdi Mahjoub, nouveau directeur général d'Alpha Hyundai Motor, concessionnaire des véhicules particuliers de la marque sud-coréenne après avoir dirigé City Cars ces dernières années.

A compter du 1^{er} janvier 2019, **Mohamed Bougriba** prendra les rennes de Vivo Energy Tunisie en qualité de président-directeur général de la société qui commercialise la marque Shell sur le marché tunisien. Il remplace à ce poste Mohamed Chaabouni nommé aux mêmes fonctions en Côte d'Ivoire.



Sadri Aiech directeur général de JMC, concessionnaire Honda Tunisie (en remplacement de Samir Landolsi appelé à diriger une autre filiale du groupe). S. Aiech occupait jusqu'à présent le poste de directeur commercial de City Cars (concessionnaire KIA).



Hazem Yahiaoui à la tête de la direction générale des hydrocarbures relevant désormais du ministère de l'Industrie. Parmi les grands dossiers qui l'attendent, la révision du code des hydrocarbures actuel pour dépasser ses défaillances et ses ambiguïtés.

MONBAT NE VEUT PLUS D'ASSAD

Le fabricant bulgare de batteries Monbat a renoncé à l'acquisition de la société tunisienne Assad (spécialisée notamment dans la production de batteries) en raison, selon ses justifications, de certains problèmes juridiques et environnementaux. Monbat, qui avait engagé des négociations avec Assad au début de cette année pour le racheter, a justifié sa décision de renoncer à son acquisition par l'affaire judiciaire en cours relative au terrain sur lequel l'usine de production d'Assad est construite. La deu-

xième raison tiendrait à l'incapacité du nouveau propriétaire à conserver le contrôle de la filiale d'Assad en Algérie du fait d'une procédure d'exécution visant une partie des actions de cette société. Monbat avance, par ailleurs, que l'acquisition représente également un risque environnemental non justifié qui ne pouvait être prévu ni géré de manière fiable. Un ensemble de prétextes que la société tunisienne a formellement réfuté en apportant des preuves démentant l'entreprise bulgare sur chaque point évoqué.

HYUNDAI OFFICIELLEMENT AUX MAINS DE SES NOUVEAUX PROPRIÉTAIRES



Mohamed Adel Grar (DG d'Al Karama Holding) avec les représentants du consortium acquéreur : Karim Milad, Mohamed Sadok Driss et Slim Sellami outre le directeur général sortant d'Alpha Hyundai Motor, Moncef Klibi et Soukeina Asma Touil.

La cession de 99,99% du capital de la société Alpha Hyundai Motor est désormais définitive. Elle a été conclue au profit du consortium composé des sociétés « TTS Financière, OneTech Holding, Stecom et Mohamed Sadok Driss » pour un prix global de cent six millions (106.000.000) de dinars. L'opération a été menée par toute l'équipe d'Al Karama Holding appuyée par le cabinet conseil Attijari Finances Tunisie – Attijari Finances Corp. La société Alpha Hyundai Motor a été créée en 2010 avec pour objet la vente de véhicules particuliers neufs et de pièces de rechange de la marque Hyundai ainsi que le service après-vente des véhicules Hyundai.

Cérémonie de passage de témoin de la représentation de Hyundai en Tunisie en présence des directeurs généraux de la BIAT, Mohamed Agrebi, de la BH, Ahmed Rjiba et de BNA Capitaux, Kamel Guesmi.



Présence des représentants coréens du constructeur Hyundai Motor Company : Minkyu (Mike) Song et Jaephil (Roy) Lee.



POURQUOI LES CONCESSIONNAIRES AUTOS SE SONT-ILS EXCUSÉS ?

Faisant suite à la décision adoptée par l'ARP de faire passer le taux de l'IS (impôt sur les sociétés) de 25 à 35% pour les concessionnaires automobiles à partir de 2019, la Chambre syndicale des concessionnaires et constructeurs automobiles a tenu, dans un communiqué, à « s'excuser auprès des consommateurs ».

La dernière décision d'augmenter l'IS de 10 % intervient une année après l'augmentation des droits de consommation de 25% qui se sont répercutés directement sur les prix des voitures dont le volume d'importation a été de surcroît diminué de

20%. La Chambre syndicale estime en conséquence « n'avoir pas pu protéger le pouvoir d'achat des consommateurs contre ces mesures fiscales, dénonçant « les enjeux politiques (...) entravant l'accès à la mobilité aux citoyens tunisiens ».

Les représentants du secteur automobile ne semblent toutefois pas s'être résignés à ces décisions étant donné qu'ils annoncent que « tout étant consciente de ses devoirs, la Chambre syndicale est également consciente de ses droits et à les défendre (...) devant les instances appropriées ». Affaire à suivre donc.



TOTAL QUARTZ: la technologie de synthèse pour votre moteur

LE CHOIX DES HUILES: TOTAL QUARTZ 9000 et TOTAL QUARTZ INEO sont les huiles moteurs les plus modernes, les plus innovantes et les plus performantes. Elles sont formulées à partir de composants **synthétiques** de nouvelle génération.

5. RAISONS DE CHOISIR LES HUILES DE TECHNOLOGIE DE SYNTHÈSE

LES HUILES SYNTHÉTIQUES



AVANTAGE N°

1

PROTECTION 70% SUPÉRIEURE*

Bénéfice pour l'utilisateur : **DURABILITÉ**

AVANTAGE N°

2

MEILLEUR RENDEMENT MOTEUR

Bénéfice pour l'utilisateur : **PERFORMANCES**

AVANTAGE N°

3

RÉDUIT LES FRICTIONS INTERNES AUX MOTEURS

Bénéfice pour l'utilisateur : **ÉCONOMIES DE CARBURANT**

AVANTAGE N°

4

LUBRIFICATION IMMÉDIATE ET AIDE AU DÉMARRAGE**

Bénéfice pour l'utilisateur : **DÉMARRAGE EN UN TOUR DE CLÉ**

AVANTAGE N°

5

PROTECTION DES MOTEURS ET DES ORGANES ANTI-POLLUTION

Bénéfice pour l'utilisateur : **FIABILITÉ**



* RÉSULTAT OBTENU À L'ESSAI OFFICIEL D'USURE DE L'ACEA, MOTORISATION MERCEDES-BENZ, RÉFÉRENCE OM 646, TOTAL QUARTZ 9000 ENERGY 0W-40 COMPARATIVEMENT À TOTAL QUARTZ 7000 10W-40 ET TOTAL QUARTZ 5000 W15-40W

** SOURCE TOTAL, ESSAIS SUR BANC CLIMATIQUE À -30°C, HUILE CANDIDATE TOTAL QUARTZ INEO FIRST ET HUILE DE RÉFÉRENCE TOTAL QUARTZ 5000. LES ESSAIS ONT PROUVÉ UNE FORTE VARIATION DE TEMPS DE MONTÉE DE PRESSION DES HUILES EN FAVEUR DES HUILES SYNTHÉTIQUES.

UNE VERSION TUNISIENNE D'EQUIP AUTO



Khalil Laabidi, directeur général de l'Agence de promotion de l'investissement extérieur (FIPA), Nabhan Bouchaala, président de la Tunisian Automotive Association (TAA), Néjib Ben Miled, directeur général de la Société des foires internationales de Tunis et Jacques Mauge, président de la FIEV (Fédération des Industries des Equipements pour Véhicules) ont signé un accord de coopération dans

le domaine des composants automobiles, de la formation et de l'organisation de salons. A la faveur de cette convention, une déclinaison d'Equip Auto Paris sera organisée en Tunisie. Selon les signataires de la convention, la version tunisienne sera très proche de celles d'Equip Auto Paris et Alger. Néanmoins, la date de la manifestation n'a pas encore été fixée.

RENCONTRE AGENCES DE VOYAGES-CONCESSIONNAIRES



Une réunion s'est tenue le 13 novembre dernier au siège de la Fédération tunisienne des agences de voyages (FTAV) avec une délégation de la Chambre des concessionnaires automobiles conduite par son président Ibrahim Debache. A

l'ordre du jour, les problématiques des agences de voyages concernant la disponibilité et les délais de livraison de véhicules, la qualité du matériel roulant acheté auprès des concessionnaires et constructeurs automobiles, les prix et le service

après vente. Une commission technique conjointe a été créée afin de discuter des problématiques et mettra en place la planification relative à la préparation des besoins en matériel roulant des agences de voyages pour la saison 2019.

DONGFENG et DFSK,

ces deux marques qui cartonnent

On les voit de plus en plus nombreux circulant sur nos routes. Les camionnettes et les camions DFSK et Dongfeng, bien que commercialisés sur le marché local depuis à peine trois ans, commencent à cartonner en Tunisie.



Selon les statistiques de l'ATTT (Agence technique des transports terrestres), les ventes du concessionnaire NIMR (filiale du groupe COMET) qui commercialise les marques du constructeur chinois Dongfeng en Tunisie, ont augmenté de plus de 140% au cours des 10 premiers mois de l'année. Il s'agit d'une performance remarquable qui plus est dans une conjoncture où la plupart du marché subit une chute notable au niveau de ses ventes. Le concessionnaire gagne du terrain en avançant rapidement dans la course vers le podium, en occupant désormais la troisième place pour DFSK et la quatrième pour la marque Dongfeng. Pour cette dernière, il vise à partir de l'année prochaine le Top 3, selon sa directrice marketing, Salame Grayaa.

« Des prix alléchants et très compétitifs, un service après-vente dispo-



Salame Grayaa, directrice marketing.

nible et rapide et de belles économies réalisées sur le coût d'entretien et d'exploitation ; ce sont les trois clés de réussite du concessionnaire », se félicite-t-elle.

DFSK, un utilitaire à prix compétitif

L'idée de commercialiser la camionnette DFSK (acronyme de Dongfeng Sokon, filiale du constructeur Dongfeng Motor Corporation) en Tunisie est née il y a quelques années quand les frères Driss, propriétaires du groupe COMET, ont pensé à importer un véhicule utilitaire avec un prix très compétitif afin d'encourager les petits entrepreneurs et les petits agriculteurs et tous les professionnels dont le budget ne permet pas d'accéder aux pick-up. « Le matériel roulant, indispensable pour le travail d'une entreprise, représente une part importante de l'investissement. Avec la chute du dinar, les petits entrepreneurs, les commerçants et



Camionnettes DFSK

- ▶ Motorisation 1.1L essence de technologie Suzuki
- ▶ Trois modèles : K01, K01H, K02
- ▶ Cabines : simple, cabine et demie et double
- ▶ Consommation mixte : 6L/100km
- ▶ Fourchette de prix : de 24.900 à 33.900 DT
- ▶ Options : ABS, climatisation, double airbag
- ▶ Coloris : blanc, gris, Silver
- ▶ Garantie : 2 ans ou 80.000 km

les agriculteurs ont de plus en plus du mal à y accéder », ajoute Salame Grayaa.

La camionnette DFSK est un véhicule qui se situe entre la fourgonnette et le pick-up. En termes de charge utile, elle porte plus que la première et moins que la deuxième (-20 kg). Cependant, sa plateforme est plus longue (2500 mm). Si elle est néanmoins moins large, elle permet d'accéder facilement dans les quartiers et les petites ruelles.

Disponibilité des pièces de rechange

« Les acheteurs de la camionnette DFSK gagneront sur deux niveaux. D'abord, le prix est très compétitif et abordable. Ensuite, ils vont réaliser des économies importantes au niveau du cycle d'entretien et d'exploitation », ajoute la responsable. Et d'enchaîner : « les prix des pièces de rechange sont 80% moins chers par rapport aux concurrents. De plus, 95% des pièces sont disponibles. Au total, il y a à peu près 4500 références en stock entre DFSK et Dongfeng ».

66

NIMR a choisi un positionnement moyenne gamme afin de répondre aux besoins d'un marché particulier de professionnels.

99

Le concessionnaire dispose d'un réseau de SAV dans les régions de M'ghira, Sousse, Sfax, Médenine et récemment à Medjez el-Bab. En perspective, il ajoutera un autre centre à Gafsa. Le concessionnaire fournit également un atelier mobile pour toute intervention urgente.

Montage local

Le montage se fait en Tunisie à l'usine COMET. Le taux d'intégration actuel est de l'ordre de 25%. Le prochain objectif est d'atteindre 40%. En effet, le concessionnaire contribue à la création de l'emploi et à dynamiser le marché industriel. D'ailleurs, toutes les bennes sont fabriquées localement. Il convient de noter dans ce registre que la camionnette permet d'être équipée de différentes bennes selon les besoins, comme celles en nacelle, à ordures, à arceaux pour transporter les animaux, avec une cage, basculante ou transformée en restaurant mobile... Elle est utile pour le travail des municipalités, des agriculteurs, des commerçants et de tous les petits entrepreneurs.



Camions Dongfeng

- ▶ Motorisation : diesel
- ▶ Injection mécanique sans composants électroniques
- ▶ Options : cabines climatisées, caméra et radar de recul
- ▶ Pour le camion 3,5 T, l'économie de carburant s'élève à 10.000 dinars

En 2019, NIMR compte importer la nouvelle version de la camionnette qui a subi un face-lift. Des modifications importantes sont en effet introduites côté design avec des améliorations au niveau du tableau de bord.

Les camions légers et de moyen-tonnage

Outre les camionnettes DFSK, NIMR commercialise des camions à partir 3,5 T, jusqu'à 10 T de la marque Dongfeng. La commercialisation a débuté en 2016 avec trois modèles à savoir ; le 3,5 T, le 7,2 T et le 8,2 T en châssis long uniquement. Après une première année réussie, le concessionnaire a doublé ses ventes en 2017. A partir de 2018, il a diversifié son offre de camions avec différents châssis en introduisant particulièrement le châssis court permettant une multitude d'aménagement et l'installation de différentes bennes.

SAV

Le showroom principal de la marque est à la Charguia 2 à Tunis. Un deuxième s'installe à Ben Arous. Il y a

aussi des showrooms à Sousse, à Manchia, à Sfax et à Médenine, avec deux sous-concessionnaires à Medjez el-Bab et à Kairouan. A vrai dire, DFSK et Dongfeng partagent les mêmes showrooms et les mêmes centres SAV. Salame Grayaa indique dans ce sens que les deux marques sont équipées de motorisations à injection mécanique. Ce qui facilite la tâche d'entretien et de réparation.

Diversification de la gamme

En 2019, la gamme de camions Dongfeng sera élargie, passant de quatre modèles actuellement (le E21 avec châssis long, le C62, le C93 et le C24) à six. La responsable marketing précise que le Realling E21 est de technologie Isuzu. Les autres camions de tonnage plus important sont équipés de moteurs de technologie Cummins (technologie américaine). « Récemment, nous avons lancé le Captain C24 de 10 T et de cabine et demie avec une couchette pour que le chauffeur puisse se reposer après une longue distance ».

Prix bien étudiés

NIMR a choisi un positionnement moyenne gamme afin de répondre aux besoins d'un marché particulier de professionnels. En effet, les augmentations des prix prennent toujours en considération le pouvoir d'achat de ce marché, malgré la conjoncture difficile et la chute du dinar. De plus, il travaille avec toutes les sociétés de leasing, les banques et les fonds de financement dans le but de permettre à une large frange de clients d'accéder à ses véhicules. Parmi les projets de l'année prochaine, le concessionnaire prépare le lancement des véhicules lourds, des bus et minibus ainsi que des véhicules particuliers du constructeur Dongfeng. « Nous attendons l'agrément pour commencer le montage des VP de la marque DFM. Nous comptons monter localement tous les modèles de la marque et les commercialiser sur le marché tunisien, puis aller progressivement vers l'Afrique ».

كميونة الخير و البركة



2 ANS GARANTIE
jusqu'à 80.000 Km



 Moteur : 1.3
  7 chevaux
  Essence
  Consommation (l/km) : 6.9
  Charge Utile : 1000 Kg



NIMR CHARGUIA II
Tél : +216 31 313 838
Fax : +216 31 313 839
Mob : +216 25 024 000

NIMR BENAROUS
Tél : +216 71 381 030
Fax : +216 73 384 080
Mob : +216 80 990 000

NIMR SOUSSE
Tél : +216 73 384 080
Fax : +216 73 384 080
Mob : +216 25 535 000

SEMAT KAIROUAN
Mob : +216 29 350 205

NIMR SFAX
Tél : +216 74 666 607
Fax : +216 74 666 606
Mob : +216 20 806 816

NIMR MEDENINE
Tél : +216 75 601 963
Fax : +216 75 601 946
Mob : +216 21 726 000

TUNISIE VOITURE SAKIET EZZIT
Tél : +216 36 117 811
Mob : +216 20 910 300

PROGES, une solution de gestion automobile qui promet



Parmi ses références : Ford, Range Rover, Hyundai et la société SAM (qui distribue, entre autres, la marque nipponne, Mitsubishi). A cela s'ajoutent certaines centrales de pièces de rechange ainsi que des quincailleries. La société Laser Informatique se forge une solide réputation dans le développement des logiciels de gestion automobile en Tunisie grâce à des produits jugés compétitifs, fiables et performants.

Fondée il y a à peu près 28 ans par Mohamed Najah, Laser Informatique était au début associée d'une autre société portant le nom de Laser Soft. À l'époque, avec son partenaire, elles proposaient deux logiciels, Proges dédié aux concessionnaires et Prolease au secteur du leasing. Ultérieurement, une scission s'est faite. En effet, Laser Informatique a poursuivi sur son propre chemin avec son logiciel Proges en le développant et l'améliorant. Ensuite, elle a consolidé son activité avec le lancement d'un nouveau produit destiné aux répartiteurs de médicaments.

Proges, un produit purement tunisien

Proges est un logiciel de gestion qui assure l'intégration complète des fonctions de base. Il assure l'association entre les fonctions achat, gestion de stock (multi-magasins), vente et suivi. Pour la gestion d'achat, ce produit, conçu et développé par des ingénieurs tunisiens, tient compte des données fondamentales d'un réapprovisionnement rationnel qui est à la base d'une gestion de stock correcte. Les fonctions de gestion des ventes de Proges dédiées au concessionnaire consistent, par exemple, à éditer et suivre des devis et des factures, la gestion des commandes clients, la génération d'un bon de préparation de la commande-client, la gestion des



remises clients par marque ou par nature du produit, la gestion des comptes clients non solvables, etc.

Quant à la gestion des véhicules neufs, le logiciel permet de gérer plusieurs parcs automobiles, d'élaborer et de suivre des entrées par parc et par

66

Intervenir 24h/24 pour la maintenance en cas de panne

99

numéro de châssis, la gestion des réclamations aux fournisseurs, le suivi des garanties selon plusieurs critères (nombre de mois, kilométrage...). Au niveau de la gestion commerciale, Proges offre la possibilité de suivre des dossiers prospects, l'agenda d'actions des agents commerciaux, l'état des actions par agent, fournir des statistiques sur la rentabilité par secteur et par type d'équipement, etc.

Une information immédiate

Pour Fethi Dridi, directeur commercial de Laser Informatique, le logiciel Proges revêt une importance cruciale grâce particulièrement à la disponibilité de l'information à l'instant T. L'agent technique ou commercial n'a plus besoin de laisser le client attendre pour aller chercher l'information. « Il peut la lui fournir immédiatement puisqu'elle est affichée sur des écrans. Le directeur technique pourra, de son côté, voir tout affiché sur un seul écran, One Screen, installé dans son bureau (le numéro d'ordre, le technicien en charge, l'immatriculation du véhicule, le début de l'opération, le temps restant et le montant de la facture ». En



Fethi Dridi, directeur commercial de Laser Informatique

effet, Proges détermine minutieusement chaque tâche et informe le client de l'avancement de l'entretien et le temps restant pour récupérer sa voiture. Et cela n'est pas tout car il permet aussi d'intégrer automatiquement les différentes opérations dans la comptabilité de la société.

« Par ailleurs, nous avons introduit les tablettes dans le cycle de travail du concessionnaire afin de sauvegarder toutes les informations relatives au véhicule. De ce fait, il suffit de prendre une photo et l'enregistrer sur la tablette pour que nous puissions avoir un historique du véhicule. Notre produit est en train de suivre l'évolution. Parfois, il est bien plus performant et plus à jour par rapport aux logiciels étrangers », se félicite le directeur commercial. A cela s'ajoute que Proges est beaucoup moins cher. Il ne représente que 10% du prix d'un logiciel importé.

Une assistance 24h/24

Après l'acquisition, les techniciens et les ingénieurs de Laser Informatique assurent la formation et l'assistance des employés du concessionnaire pendant trois mois. Une fois les différentes tâches maîtrisées, la société est disposée à intervenir 24h/24 pour la maintenance en cas de panne ou d'une quelconque défaillance. De plus, elle répond aux besoins et aux attentes de ses clients en veillant au développement de leurs systèmes ainsi qu'à la fourniture de statistiques de suivi.

Projets en perspective

Le chantier sur lequel travaillent actuellement les dirigeants de Laser Informatique est la digitalisation de toutes les agences agréées de ses concessionnaires partenaires. L'autre chantier, c'est le web. « Nous sommes sur le point de préparer toute une solution web destinée aux concessionnaires. L'idée est de lancer un site web de prise de rendez-vous interfacé avec le produit. Le client pourra en effet via son mobile ou son PC prendre rendez-vous pour l'entretien de sa voiture. Il pourra également accéder au site pour consulter l'historique de son véhicule ou avoir une idée sur les forfaits de services proposés par les concessionnaires ou l'agence », explique-t-il. Et d'ajouter : « Grâce à cette solution, le client pourra savoir quels sont les entretiens nécessaires pour son véhicule selon le kilométrage parcouru. Cette solution est maintenant en phase d'expérimentation. Le lancement est prévu pour le début de l'année 2019 ».

Outre ces deux projets, la société œuvre pour s'introduire sur le marché algérien. Des négociations avec un Tunisien qui vit en Algérie sont en cours. En parallèle, un autre concessionnaire important va enrichir très bientôt le portefeuille de Laser Informatique. Un bon signe pour la société qui veut se consolider sur le marché local, mais aussi un signal envoyé aux autres opérateurs disant que le futur de la gestion automobile en Tunisie serait entre les mains de Proges.

Vivo Energy

dévoile son approche qualité de stockage et de distribution



Si la qualité des produits Shell, distribués en Tunisie par Vivo Energy, n'est pas à prouver, le processus de distribution et de contrôle qualité de la société demeurent mystérieux pour la plupart des clients. Le pétrolier, pour lever le voile sur son approche en la matière, a organisé une visite guidée pour son dépôt pétrolier de Radès suivie d'une visite à sa nouvelle station-service pilote dans le domaine de l'efficacité énergétique, sise à la Cité Ettayarane à Sedjoui en banlieue de la capitale.

Couvrant une surface totale de 90.000 m², le dépôt de Vivo Energy, véritable plateforme de gestion, de stockage et de distribution des carburants, est conçu selon des normes internationales. Le traitement, la manipulation et le contrôle s'y font selon des procédés rigoureux et avisés.

Tout le process automatisé

Un premier contrôle qualité se fait juste après la réception des carburants vérifiant leur conformité aux normes et aux spécifications techniques requises. Le stockage des carburants et l'additivation se font selon des processus automatisés assurant une grande précision et une maîtrise totale de toutes les étapes.

Les carburants sont donc additivés par un automate qui injecte les additifs appropriés sans aucune intervention humaine et ce au moyen d'un poste de chargement ultramoderne, le premier du genre en Tunisie et en Afrique, doté d'une technologie très avancée. Le chargement des camions-citernes se fait après par le bas des camions, assurant ainsi plus d'efficacité et réduisant considérablement les risques de sécurité pour les opérateurs sur place.

« Le site est composé de 16 grands réservoirs de carburant répartis entre gasoil, gasoil sans soufre et le super sans plomb pour une capacité totale de 90.000 m³. La quantité totale injectée annuellement s'élève à 600 millions de litres », indique Mohamed Chaabouni, directeur général de Vivo Energy Tunisie. Le site est également équipé de trois baies de remplissage et quatre bras par baie. « Le temps de chargement est estimé à 20 mn par camion au lieu de 45 mn auparavant. Avec le système de mesurage automatisé, nous pouvons mesurer minutieusement la quantité remplie dans le camion, sachant qu'auparavant, la marge d'erreur était de 50 à 100 litres ».

Normes de qualité rigoureuses

Une fois mis sous scellé, le camion se dirige ensuite vers la station-service. L'opération de livraison se fait



dans un respect strict de la sécurité et des normes de qualité rigoureuses imposées à toute la gamme de carburants Shell, particulièrement les carburants de dernière génération Shell V-Power à base de la technologie Dynaflex. Mohamed Bougriba, directeur réseau de Vivo Energy Tunisie, indique de son côté que fournir et garantir la meilleure qualité des carburants aux clients demeure un leitmotiv majeur pour lequel la société met en œuvre tous les moyens à travers ses structures et ses partenaires. Il explique encore que le planning des contrôles-qualité comprend également des visites inopinées par le laboratoire mobile SGS (spécialiste de l'inspection, du contrôle, de l'analyse et de la certification). Ce planning s'étale sur toute l'année et sur l'ensemble des stations-service Shell.

L'approche qualité de Vivo Energy Tunisie se poursuit jusqu'à la pompe.



En effet, à l'arrivée du camion à la station, l'opération de déchargement est soumise à un contrôle qualité drastique, aussi bien lors de la réception des produits par le gérant de la station-service accompagné de l'expert qualité présent sur place, mais également à travers un suivi périodique effectué par SGS.



Effacité énergétique

La station pilote Shell Ettayarane à Sedjoui est dotée de nombreux espaces destinés à agrémenter l'escalade de ses clients à savoir un Coffee Shop Cosmitto Express, 5^e de son genre dans une station-service Shell, un espace entretien Citroën et un shop « Welcome ».

Vivo Energy Tunisie a fait de cette station un site pilote dans le domaine de l'efficacité énergétique et ce par le biais de l'installation de panneaux photovoltaïques couvrant en moyenne 30% de la consommation en électricité. L'éclairage est exclusivement en LED, les baies vitrées en double vitrage et un osmoseur mis en place pour purifier l'eau utilisée dans la station.

La marque Agil poursuit sa cure de rajeunissement



La compagnie pétrolière publique peut s'enorgueillir de son année 2018. Avec une part de marché de 38%, Agil se présente comme leader. Nabil Smida, son président-directeur général, n'est pas peu fier de ses résultats. Lors de son dernier exercice, la SNDP a réalisé 1605 MD de chiffre d'affaires pour un résultat net de 60 MD. Autant donc dire que la société demeure dans la performance. « Ce sont les chiffres qui l'annoncent. Nous sommes présents dans tous les segments du marché, y compris l'aviation, les ports de pêche et de plaisance, etc. ». Au niveau réseau, ses 205 stations-services lui confèrent 25% de part de marché, en attendant l'inauguration de nouvelles stations en 2019 avec notamment une nouvelle génération en cours de développement et que l'on peut déjà voir à Ben Arous (station-modèle). A ce propos et pour souligner l'importance accordée à la qualité, l'entreprise a mis à contribution des clients mystères qui ont évalué les prestations

qui sont offertes en stations. « Nous sommes conscients qu'il y a encore des critiques sur nos services mais nous sommes convaincus que l'on s'améliorera en vous écoutant, on y travaille ». Toujours est-il que selon une enquête réalisée par un cabinet mandaté, la gente féminine aurait une préférence pour l'enseigne Agil « car elle les rassure ».

Au niveau lubrifiants, le PDG de la compagnie souligne combien ce segment est important pour la marque qui est associée à l'italien ENI. « Le



lubrifiant, c'est un produit technologique car il permet d'étendre la durée de vie des automobiles. De plus et là où il y a des machines, il y a Agil ». Parmi les nouveautés engagées au cours de l'année 2018, le nouveau carburant AgilX « dont l'efficacité est prouvée en laboratoire » souligne encore le premier responsable de la société.

Vision d'avenir

En 2019, Agil voit encore plus grand avec la généralisation de sa carte pétrolière intelligente Agilis et notamment auprès de sociétés publiques. Il s'agit donc clairement d'une rupture avec les fameux bons d'essence en circulation pendant tant d'années. En réalité, la rupture avec son image de « société de fonctionnaires », la SNDP l'a entamée depuis quelques années lorsqu'elle a décidé de communiquer autrement sur ses activités. « Aujourd'hui, nous sommes à la hauteur des plus grandes enseignes qui ont plus d'expérience et plus de budgets (en communication) que nous » a souligné N. Smida.

Autre axe de développement, les jeunes et les sports mécaniques en tant que sponsor. « Nous voulons créer une équipe de sport automobile 4X4 et de drift avec des champions dans le cadre d'une Agil Racing Team ». Mais il y a aussi l'international désormais dans le viseur. Nabil Smida regarde vers l'Afrique pour exporter le savoir-faire tunisien en la matière. En attendant, un grand projet est en cours d'achèvement à la Goulette avec l'extension de sa zone de stockage carburant et qui devrait donner au pétrolier les moyens de ses ambitions.



DONGFENG

POLYVALENT, FIABLE & ÉCONOMIQUE !

CAPTAIN C24
PTAC : 10T



- Injection mécanique sans composants électroniques
- Faible consommation de carburant
- 17 ressorts à lames & contre-lames
- Cabine climatisée
- Caméra & radar de recul
- Auto-radio tactile avec connectivité AUX / USB / SD



NIMR CHARGUIA B
Tél : +216 31 919 898
Fax : +216 31 219 899
Mob : +216 20 224 000

NIMR BEN AROUS
Tél : +216 71 381 000
Fax : +216 71 381 081
Mob : +216 50 990 000

NIMR SOUSSE
Tél : +216 73 364 088
Fax : +216 73 364 089
Mob : +216 20 530 000

SEMAT KAIROUAN
Mob : +216 20 350 295

NIMR SFAX
Tél : +216 70 600 097
Fax : +216 70 600 099
Mob : +216 20 600 916

NIMR MIDENNE
Tél : +216 75 601 903
Fax : +216 75 601 944
Mob : +216 21 726 000

TUNISIE VEHICLE SARJET EZZIT
Tél : +216 30 117 811
Mob : +216 20 910 500

LA BOURSE DU NEUF

Prix du neuf constaté dans le réseau des concessionnaires automobiles officiels en Tunisie en décembre 2018 sous réserve de disponibilité (liste non exhaustive). Ces prix sont donnés uniquement à titre indicatif et ne prennent pas toujours compte des options supplémentaires proposées sur certains modèles ni des fluctuations dans le cours dinar/ devises à la livraison.

Photos, couleur et finitions non contractuelles

CHERY New QQ

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.0	Essence	5

A partir de **22 210 DT**



TOYOTA Aygo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **31 900 DT**



MAHINDRA KUV 100 K6

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **33 300 DT**



MITSUBISHI Mirage GLX BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.2	Essence	5

A partir de **34 940 DT**



MAHINDRA KUV 100 K8

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **34 990 DT**



FIAT Panda Pop

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.2	Essence	5

A partir de **36 300 DT**



WALLYS Iris

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.2	Essence	3

A partir de **37 390 DT**



NISSAN Micra Acenta BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **37 850 DT**



VOLKSWAGEN Move Up

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **39 980 DT**



RENAULT Symbol Confort PH2

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **40 450 DT**



HYUNDAI Grand i10 GLS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **40 950 DT**



HONDA Brio Amaze

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **41 700 DT**



HYUNDAI Grand i10 Sedan

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **41 950 DT**



SUZUKI Dzire GLX

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **42 500 DT**



HYUNDAI Grand i10 GLS HG

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **42 950 DT**



RENAULT Clio 4 Life Plus

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **43 500 DT**



DACIA Logan MCV

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

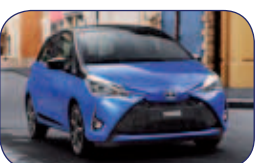
A partir de **43 950 DT**



TOYOTA Yaris HS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **44 900 DT**



CITROEN C Elysée Live

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **44 950 DT**



KIA New Picanto BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.25	Essence	5

A partir de **44 980 DT**



FIAT Punto Easy

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.2	Essence	5

A partir de **41 980 DT**



TOYOTA Yaris LS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **42 800 DT**



SKODA Fabia Active BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **42 980 DT** Promo déc.



CHERY ARRIZO 3

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Essence	4

A partir de **43 500 DT**



MORRIS GARAGES MG3 Confort+

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.5	Essence	5

A partir de **44 900 DT**



PEUGEOT 301 Access

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **44 900 DT**



HYUNDAI GLS HG BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **44 950 DT**



CHEVROLET Sonic

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **45 014 DT**



HYUNDAI i20 GLS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **45 500 DT**



PEUGEOT 208 Access BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **46 400 DT**



MORRIS GARAGES MG GT Confort+ BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.5	Essence	4

A partir de **46 900 DT**



SUZUKI Swift GLX BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **46 950 DT**



SKODA FABIA AMBITION

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **46 980 DT** Promo déc.



SEAT Nouvelle Ibiza Style

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **46 980 DT**



VOLKSWAGEN Polo Energy

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **46 980 DT**



VOLKSWAGEN Polo Sedan Trendline

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.4	Essence	4

A partir de **46 980 DT**



CHEVROLET Sonic

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **47 538 DT**



CITROEN C3 Live

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **47 700 DT**



VOLKSWAGEN High Up

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.0	Essence	5

A partir de **47 980 DT**



BAIC Kenbo S2

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **48 500 DT**



RENAULT Clio 4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **48 500 DT**



CHEVROLET Cruze

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	4

A partir de **48 759 DT**



PEUGEOT 301 Allure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	4

A partir de **48 900 DT**



FIAT 500 Pop BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.2	Essence	3

A partir de **48 980 DT**



PEUGEOT 208 Active

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.6	Diesel	5

A partir de **49 400 DT**



CHERY Arrizo 5 Luxury

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	4

A partir de **49 800 DT**



SUZUKI Baleno GL BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.4	Essence	5

A partir de **49 800 DT**



SUZUKI New Swift GLX BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **49 950 DT**



RENAULT Clio 4 Zen TCE

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.0	Essence	5

A partir de **49 950 DT**



FORD Fiesta TREND

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.1	Essence	5

A partir de **49 980 DT**



VOLKSWAGEN Polo Sedan High

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.4	Essence	4

A partir de **49 980 DT**



BAIC Kenbo S3

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **51 500 DT**



TOYOTA Yaris Sedan 2018 Style

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.3	Essence	4

A partir de **51 800 DT**



SUZUKI Ciaz

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.4	Essence	4

A partir de **52 900 DT**



KIA Rio

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **52 980 DT**



MORRIS GARAGES MG GT Luxe BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Essence	4

A partir de **53 900 DT**



FORD Fiesta Titanium

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
4	1.1	Essence	5

A partir de **54 900 DT**



TOYOTA Yaris Sedan 2018 Eléance

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.3	Essence	4

A partir de **55 800 DT**



MAZDA 2 Sedan

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Essence	5

A partir de **55 880 DT**



MAZDA 2 Hatchback

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Essence	5

A partir de **55 980 DT**



FIAT Tipo Berline MID

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.4	Essence	4

A partir de **57 900 DT**



FIAT Tipo Coupé

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.4	Essence	5

A partir de **59 500 DT**



HONDA City BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	4

A partir de **59 900 DT**



SUZUKI Baleno GLX BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.4	Essence	5

A partir de **59 900 DT**



SEAT Leon Référence

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **61 480 DT**



CHERY Tiggo 3

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.6	Essence	5

A partir de **62 500 DT**



SEAT Arona Référence

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **63 480 DT**



RENAULT Captur

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.0	Essence	5

A partir de **64 950 DT**



HYUNDAI Elantra

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	4

A partir de **64 950 DT**



KIA CEE'D

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.4	Essence	5

A partir de **64 980 DT**



ALFA ROMEO Mito

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.4	Essence	3

A partir de **65 300 DT**



FORD Focus Titanium BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.0	Essence	4

A partir de **66 300 DT**



MORRIS GARAGES MG ZS BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **66 500 DT**



PEUGEOT Nouvelle 308 Active BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **66 900 DT**



SEAT Leon Design

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **67 980 DT**



SKODA RAPID SEDAN AMBITION MPI

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **68 980 DT** Promo déc.



CITROEN C4 Cactus Live

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **69 150 DT**



FORD Ecosport Trend BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.0	Essence	5

A partir de **69 500 DT**



RENAULT Mégane

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.2	Essence	5

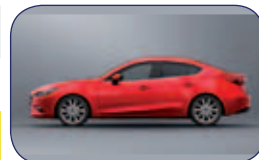
A partir de **69 750 DT**



MAZDA 3 SD 2017

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Essence	4

A partir de **69 800 DT**



FORD Focus Titanium BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.0	Essence	5

A partir de **69 980 DT**



MAZDA 3 HB 2017

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Essence	5

A partir de **70 200 DT**



PEUGEOT Nouveau SUV 2008 Allure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **71 900 DT**



SSANGYONG Tivoli BM 2WD Classique

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **71 990 DT**



VOLKSWAGEN Golf 7 TSI Access

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **72 980 DT**



MORRIS GARAGES MG ZS BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **73 500 DT**



CITROEN C3 Aircross

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	-	Essence	5

A partir de **75 200 DT**



CHEVROLET Trax

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **75 553 DT**



SSANGYONG XLV BM 2 WD Classique

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **75 990 DT**



SEAT Arona Style

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **76 480 DT**



SUZUKI Vitara BVM 4X2

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **77 900 DT**



FORD Ecosport Titanium BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.0	Essence	5

A partir de **78 900 DT**



SKODA Rapid Sedan Style MPI BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Diesel	5

A partir de **79 980 DT** Promo déc.



ALFA ROMEO Giulietta BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.4	Essence	5

A partir de **79 980 DT**



VOLKSWAGEN Jetta Tsi

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.4	Essence	4

A partir de **79 980 DT**



SSANGYONG Tivoli BA 2WD Confort

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Diesel	5

A partir de **79 990 DT**



MORRIS GARAGES MG GS Luxe

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.5	Essence	5

A partir de **82 000 DT**



FIAT 500X BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **82 980 DT**



SKODA Octavia Ambition TSi BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	4

A partir de **83 480 DT** Promo déc.



HONDA HR-V

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **84 500 DT**



PEUGEOT 2008 GT Line BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **84 700 DT**



RENAULT Mégane

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.5	Diesel	5

A partir de **84 950 DT**



RENAULT Kadja Business

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.2	Essence	5

A partir de **84 950 DT**



HYUNDAI Creta BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **86 950 DT**



SUZUKI Vitara BVA 4*4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **87 400 DT**



TOYOTA C-HR BVM - Turbo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **88 900 DT**



HYUNDAI Elantra GLS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	4

A partir de **89 500 DT**



PEUGEOT Nouvelle 308 GT-Line BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.2	Essence	5

A partir de **89 900 DT**



VOLKSWAGEN Golf High

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **89 980 DT**



VOLKSWAGEN Golf 7 Smart BM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **89 980 DT**



JEEP Renegade Longitude 4x2 BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **90 000 DT**



FORD New Fusion SE BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.5	Essence	4

A partir de **91 800 DT**



SSANGYONG Tivoli BA 2WD Sport

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **92 990 DT**



HYUNDAI Creta BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **93 950 DT**



SSANGYONG XUV BA 2 WD Confort

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **93 990 DT**



TOYOTA C-HR BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **94 990 DT**



HYUNDAI Creta BVA TECH

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **96 950 DT**



VOLKSWAGEN Nouvelle Passat Trend TSI

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.4	Essence	4

A partir de **96 980 DT**



RENAULT Kadjar Intens BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.2	Essence	5

A partir de **97 500 DT**



FORD Fusion SE BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.5	Essence	4

A partir de **98 700 DT**



MAHINDRA XUV 500 BM 4WD

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **98 800 DT**



VOLKSWAGEN Passat Smartline

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.4	Essence	4

A partir de **98 980 DT**



MAZDA CX 3 2018

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Essence	5

A partir de **99 900 DT**



JEEP Renegade Limited 4X2 BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **100 000 DT**



NISSAN Qashqai Acenta 4x2 PH1

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Diesel	5

A partir de **102 700 DT**



FORD Fusion Titanium BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.5	Essence	4

A partir de **103 100 DT**



MORRIS GARAGES MG GS Luxe +

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
13	2.0	Essence	5

A partir de **103 900 DT**



RENAULT Talisman Zen

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Diesel	4

A partir de **105 000 DT**



ALFA ROMEO Giulietta BVA 170ch

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.4	Essence	5

A partir de **107 700 DT**



FORD Kuga Trend 4x2 BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.5	Essence	5

A partir de **108 000 DT**



FORD New Fusion Titanium BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.5	Essence	4

A partir de **109 200 DT**



VOLKSWAGEN Golf R-Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.2	Essence	5

A partir de **109 980 DT**



HONDA Civic Turbo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	1.5	Essence	4

A partir de **111 900 DT**



BMW 118i Business Line BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **112 000 DT**



KIA Sportage GDI

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.6	Essence	5

A partir de **112 480 DT**



MINI Hatch One Salt BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **114 700 DT**



VOLKSWAGEN Tiguan TSI Trend BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **116 980 DT**



TOYOTA Nouvelle RAV4 BVA 4x2

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Essence	5

A partir de **122 000 DT**



MINI Hatch One Salt BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	5

A partir de **122 500 DT**



MINI Hatch One Salt

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
5	1.2	Essence	3

A partir de **123 400 DT**



MAZDA CX5 - 2017

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Essence	5

A partir de **124 980 DT**



BMW 218i Coupé Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	4

A partir de **126 500 DT**



CHEVROLET Captiva

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	2.2	Diesel	5

A partir de **127 033 DT**



PEUGEOT Nouvelle 3008 Allure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	5

A partir de **128 900 DT**



HONDA Accord

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.4	Essence	4

A partir de **129 500 DT**



VOLKSWAGEN Tiguan TSI Confort BA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **130 980 DT**



FORD Kuga Titanium BVA 4X4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	1.5	Essence	5

A partir de **133 000 DT**



BMW 318i Business Line BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **136 900 DT**



VOLKSWAGEN Passat R-Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	4

A partir de **139 980 DT**



SSANGYONG Korando BA 4WD

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	2.0	Diesel	5

A partir de **142 000 DT**



MINI Countryman Salt BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **142 900 DT**



AUDI Q3 Black & White Edition

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **143 490 DT**



MERCEDES Classe GLA180 Style

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **145 000 DT**



SSANGYONG New Rexton BVA 7P (Agences de voyages)

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
		Diesel	

A partir de **145 000 DT**



PEUGEOT Nouvelle 3008 GT-Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	5

A partir de **145 900 DT**



MINI CLUBMAN- ONE SALT BVA 2018

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.5	Essence	5

A partir de **146 400 DT**



PEUGEOT 5008 Allure BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	5

A partir de **146 900 DT**



MAZDA MX-5 RF Roadster

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Essence	2

A partir de **148 800 DT**



CHEVROLET Equinox

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	1.5	Essence	5

A partir de **148 883 DT**



DS 7 Crossback

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	1.6	Essence	5

A partir de **150 800 DT**



MERCEDES CLA180 Urbain

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	4

A partir de **153 000 DT**



VOLKSWAGEN Tiguan Highline

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **154 980 DT**



MINI Country Man One Pepper

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.5	Essence	5

A partir de **156 600 DT**



HONDA CR-V 4x4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.4	Essence	5

A partir de **157 900 DT**



PEUGEOT 5008 GT-Line BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	5

A partir de **157 900 DT**



MERCEDES C180 Business Advanced

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
		Essence	

A partir de **158 000 DT**



MERCEDES GLA180 Urban Plus

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **158 000 DT**



MERCEDES CLA180 Urban Plus

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **161 000 DT**



ALFA ROMEO Giulia

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.0	Essence	4

A partir de **168 200 DT**



BMW X1 - Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **169 300 DT**



SKODA SUPERB TSI BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
13	2.0	Essence	5

A partir de **169 980 DT** Promo déc.



VOLKSWAGEN Tiguan R-line TSI

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.4	Essence	5

A partir de **169 980 DT**



MERCEDES Classe GLA180 AMG

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.6	Essence	5

A partir de **171 000 DT**



BMW 418i GC Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **171 300 DT**



MERCEDES Classe CLA180 AMG

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
6	1.6	Essence	4

A partir de **173 000 DT**



MERCEDES Classe C180 Avant-Garde

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.6	Essence	4

A partir de **179 000 DT**



SKODA Kodiaq Ambition TDI 4x4 BVA 5 Places

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	2.0	Diesel	5

A partir de **179 980 DT** Promo déc.



BMW 318i Sportline BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	4

A partir de **180 200 DT**



BMW X2-S Drive 18i Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **181 000 DT**



MERCEDES C180 Exclusive

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	4

A partir de **181 000 DT**



BMW 318i Pack M

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	4

A partir de **183 900 DT**



BMW 418i Coupé Luxury Line BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	2

A partir de **188 200 DT**



JEEP Cherokee Longitude 4*4 BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.4	Essence	5

A partir de **190 000 DT**



SKODA Kodiaq Style 4x4 BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	2.0	Diesel	5

A partir de **197 980 DT** Promo déc.



MERCEDES Classe C180 AMG

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	1.6	Essence	4

A partir de **199 000 DT**



BMW X2-sDrive 18i Pack M Sport X

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

A partir de **201 300 DT**



JAGUAR XE Pure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Essence	5

A partir de **203 500 DT**



JAGUAR XE Pure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Diesel	5

A partir de **205 000 DT**



LAND ROVER Discovery Sport Pure TD4 150 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
NC	2.0	Diesel	5

A partir de **206 000 DT**



MERCEDES E180 Avantgarde

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	4

A partir de **208 000 DT**



SSANGYONG New Rexton BA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
12	2.2	Essence	5

A partir de **209 800 DT**



MERCEDES E180 Exclusive

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	4

A partir de **210 000 DT**



HYUNDAI Grand Sante FE BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
12	2.2	Diesel	5

A partir de **213 950 DT**



BMW 520i Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	1.6	Essence	4

A partir de **214 500 DT**



LAND ROVER Discovery Sport Pure Si4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
15	2.0	Essence	5

A partir de **214 900 DT**



JAGUAR E-Pace T250 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	2.0	Essence	5

A partir de **215 500 DT**



MERCEDES Classe C180 Coupé

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	2

A partir de **216 000 DT**



LAND ROVER Range Rover Evoque Pure TD4 150 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
NC	2.0	Diesel	5

A partir de **222 500 DT**



JAGUAR XF Pure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Diesel	5

A partir de **227 800 DT**



Mazda CX9 - Signature 2018

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
15	2.5	Essence	5

A partir de **227 900 DT**



MITSUBISHI Pajero

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
12	3.2	Diesel	5

A partir de **230 000 DT**



MERCEDES Classe E180 AMG

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	1.6	Essence	4

A partir de **234 000 DT**



SSANGYONG New Rexton BA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
12	2.2	Diesel	5

A partir de **234 900 DT**



JAGUAR XF Pure T250 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.0	Essence	5

A partir de **235 000 DT**



SSANGYONG New Rexton BA 7 Places

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
12	2.2	Diesel	5

A partir de **239 800 DT**



BMW 420i Coupé Pack M Personnalisée BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	2.0	Essence	2

A partir de **253 500 DT**



ALFA ROMEO Stelvio

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
17	2.0	Essence	5

A partir de **255 000 DT**



BMW 520i Luxury Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	1.6	Essence	4

A partir de **256 000 DT**



BMW X3-sDrive 18d Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	2.0	Diesel	5

A partir de **256 900 DT**



TOYOTA PRADO BVM

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	3.0	Diesel	5

A partir de **258 000 DT**



BMW X2-S Drive 20i Pack M Sport X

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
7	1.5	Essence	5

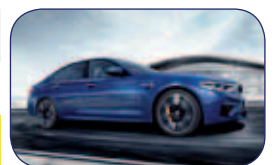
A partir de **258 500 DT**



BMW 520i Pack M

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	1.6	Essence	5

A partir de **259 200 DT**



BMW 530i Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
15	2.0	Essence	5

A partir de **262 300 DT**



BMW X3 20i Business Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.0	Essence	5

A partir de **264 200 DT**



MERCEDES GLC200 AMG

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
9	2.1	Diesel	5

A partir de **271 000 DT**



MERCEDES Classe GLC 220D 4M Pack Off Road

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
8	2.2	Diesel	5

A partir de **285 000 DT**



TOYOTA Prado 4*4 BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	3.0	Diesel	5

A partir de **296 000 DT**



LAND ROVER Range Rover Velar Base SI4 250 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	2.0	Essence	5

A partir de **298 600 DT**



BMW X3 20i Confort Xline

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.0	Essence	5

A partir de **299 600 DT**



BMW X3 20i SDrive Luxury Line

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.0	Essence	5

A partir de **300 100 DT**



JAGUAR F-Pace Pure T250 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	2.0	Essence	5

A partir de **300 500 DT**



JEEP Grand Cherokee Limited V6

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
20	3.6	Essence	5

A partir de **309 000 DT**



LAND ROVER Range Rover Velar Base 180 PS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	2.0	Diesel	5

A partir de **315 400 DT**



JAGUAR F-Pace Pure

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
10	2.0	Diesel	5

A partir de **316 500 DT**



Porsche 718 Boxster

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	2.0	Essence	2

A partir de **348 000 DT**



PORSCHE Macan

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
15	2.0	Essence	5

A partir de **367 000 DT**



BMW X5 XDrive 25d Pack M

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
13	2.0	Diesel	5

A partir de **372 000 DT**



BMW X3-xDrive 20d Pack M BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
11	2.0	Diesel	5

A partir de **379 000 DT**



VOLKSWAGEN Touareg

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
16	3.0	Diesel	5

A partir de **379 980 DT**



PORSCHE Macan S

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
16	3.0	Diesel	5

A partir de **442 000 DT**



PORSCHE Cayman S

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
21	2.5	Essence	2

A partir de **447 000 DT**



TOYOTA LC200 (V8 BVA 4*4)

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
18	4.5	Diesel	5

A partir de **458 000 DT**



PORSCHE Boxter S Coupé

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
N.C	2.5	Essence	2

A partir de **460 000 DT**



BMW 435i Gran Coupé Pack M Individual BVA

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
		Essence	4

A partir de **482 300 DT**



PORSCHE 718 Cayman GTS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	-	-	-

A partir de **513 000 DT**



LAND ROVER Range Rover Sport SC HSE

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	3.0	Essence	5

A partir de **520 800 DT**



Agence Web & Communication Digitale !

Une agence Web qui vous accompagne dans l'évolution de votre stratégie d'affaires numériques.



Web & Mobile

Des sites web dynamiques aptes à répondre à vos objectifs de communication.

Conseils & Audit

Analyse & audit, recueil de besoins, spécifications fonctionnelles et techniques.

Stratégie digitale

Nous sommes spécialisés dans le référencement et le conseil en stratégie web.

Design Branding

GoodLinks vous accompagne dans la mise en place de votre charte graphique web et print.



PORSCHE Cayenne V6 Turbo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	3.0	Essence	5

A partir de **525 000 DT**



LAND ROVER Range Rover Sport SC HSE TDV6 HSE

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
16	3.0	Diesel	5

A partir de **570 000 DT**



LAND ROVER Range Rover SWB HSE

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
	3.0	Essence	5

A partir de **570 000 DT**



PORSCHE Panamera 4 Sport Turismo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
31	3.0	Essence	5

A partir de **623 000 DT**



PORSCHE 911 Carrera I

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
25	3.0	Essence	2

A partir de **640 000 DT**



LAND ROVER Range Rover Sport HSE Dynamic

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
NC	5.0	Essence	5

A partir de **664 000 DT**



PORSCHE 911 Carrera 4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
31	3.0	Essence	2

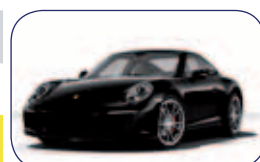
A partir de **685 000 DT**



PORSCHE 911 Carrera S

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
31	3.0	Essence	2

A partir de **727 000 DT**



PORSCHE Panamera 4S

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
33	3.0	Essence	5

A partir de **750 000 DT**



PORSCHE 911 Targa 4

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	3.0	Essence	2

A partir de **766 000 DT**



LAND ROVER Range Rover SWB SC Vogue

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
43	5.0	Essence	5

A partir de **770 000 DT**



PORSCHE Panamera Turbo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
42	4.0	Essence	5

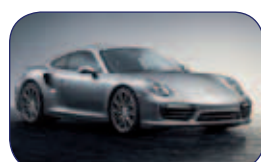
A partir de **1 005 000 DT**



PORSCHE 911 Turbo

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	4.0	Essence	2

A partir de **1 130 000 DT**



PORSCHE 911 GT3 RS

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	4.0	Essence	2

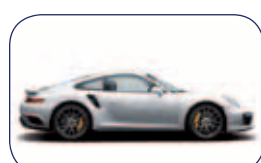
A partir de **1 243 000 DT**



PORSCHE 911 Turbo S

CV	Cylindrée (L)	Energie	Portes
-	-	-	2

A partir de **1 304 000 DT**



Prix du neuf constaté dans le réseau des concessionnaires automobiles officiels en Tunisie en décembre 2018 sous réserve de disponibilité (liste non exhaustive). Ces prix sont donnés uniquement à titre indicatif et ne prennent pas toujours compte des options supplémentaires proposées sur certains modèles ni des fluctuations dans le cours dinar/devises à la livraison.



LLOYD
ASSURANCES



ASSURANCE AUTO

تَهْنِئُ بِالْتَّأْمِينِ ضِدَّ "الكوارث الطبيعية"

LLOYD ASSURANCES معاك



70 019 166

www.lloyd.com.tn

Utilitaires & Picks-Up

Prix du neuf constaté dans le réseau des concessionnaires automobiles officiels en Tunisie en décembre 2018 sous réserve de disponibilité (liste non exhaustive). Ces prix sont donnés uniquement à titre indicatif et ne prennent pas toujours compte des options supplémentaires proposées sur certains modèles ni des fluctuations dans le cours dinar/devises à la livraison.

MARQUE	Modèle	Puissance	Cylindrée (L)	Energie	Portes	Prix TTC en DT
DFSK	K01 Simple Cabine sans options	6	1.1	Essence	2	24 900
DFSK	K01H Cabine et demi sans option	7	1.3	Essence	2	26 950
DFSK	K01 Simple Cabine avec Climatiseur & ABS	6	1.1	Essence	2	27 900
DFSK	K01H Cabine et demi avec Climatiseur & ABS	7	1.3	Essence	2	29 950
DFSK	K02 Double Cabine sans options	6	1.1	Essence	4	30 900
DFSK	K02 Double Cabine avec Climatiseur & ABS	6	1.1	Essence	4	33 900
FIAT	Fiorino	5	1.3	Diesel	2	36 300
DACIA	Dokker Tolée	6	1.5	Diesel	4	38 800
DACIA	Dokker Vitrée	6	1.5	Diesel	4	39 950
FIAT	New Doblo	5	1.3	Diesel	3	41 500
FIAT	New Doblo MAXI	5	1.3	Diesel	3	41 900
TATA	Xenon 4X2	7	2.2	Diesel	2	44 900
MAHINDRA	S6mHAWK BM 2WD plateau simple	8	2.2	Diesel	2	45 490
MAHINDRA	Simple Cabine BM 2WD plateau ridelles	8	2.2	Diesel	2	45 790
CITROEN	Nouveau Berlingo VU 800KG Club	5	1.6	Diesel	5	46 900
PEUGEOT	Partner Fourgon N°1 HDI 75CH	5	1.6	Diesel	5	46 900
MAHINDRA	Scorpio Double cabine BM 2WD MID	8	2.5	Diesel	4	47 900
PEUGEOT	Partner Fourgon N°2 HDI 75CH	5	1.6	Diesel	5	48 900
KING LONG	Kingwin Transport en commun toutes options	9	2.8	Diesel	4	49 900
TATA	Xenon Double Cabine 4X2	7	2.2	Diesel	4	49 900
KIA	K2700	9	2.6	Diesel	4	49 980
FIAT	Qubo	5	1.4	Diesel	3	51 500
MAHINDRA	S6mHAWK BM 2WD	8	2.2	Diesel	2	51 800
ISUZU	D-Max	8	2.5	Diesel	2	52 906
PEUGEOT	PICKUP 4X2	8	2.5	Diesel	4	53 900
KING LONG	Kingwin Commercial	9	2.8	Diesel	4	54 000
VOLKSWAGEN	Caddy Fourgon Prestige	5	1.6	Diesel	5	55 480
MAHINDRA	Double Cabine BM 4WD	8	2.2	Diesel	2	56 600
KING LONG	Kingo S Transport en commun toutes option	8	2.8	Diesel	4	58 500
VOLKSWAGEN	Caddy Fourgon Maxi VAN	7	1.6	Diesel	5	58 980

MARQUE	Modèle	Puissance	Cylindrée (L)	Energie	Portes	Prix TTC en DT
ISUZU	D-Max 4X2	8	2.5	Diesel	4	62 902
TATA	Xenon Double Cabine 4X4	7	2.2	Diesel	4	64 000
FORD	Transit Custom	7	2.2	Diesel	5	65 700
CITROEN	Jumpy Fourgon CLIM	-	1.6	Diesel	5	66 750
PEUGEOT	Partner Tepee	5	1.6	Essence	5	66 800
PEUGEOT	Expert Fourgon HDI 90 CH – BLANC	5	1.6	Diesel	5	66 900
FIAT	New Ducato 8m3	8	2.3	Diesel	5	66 980
CITROEN	Berlingo VP	5	1.6	Diesel	5	68 250
SSANGYONG	Actyon Sport BM 2WD	7	2.0	Diesel	4	68 490
KING LONG	Kingo Commercial	8	2.8	Diesel	4	69 500
PEUGEOT	PICKUP 4X4	8	2.5	Diesel	4	69 900
FIAT	New Ducato 11.5m3	8	2.3	Diesel	5	70 000
MAZDA	BT 50 SC 2016	8	2.2	Diesel	2	70 800
PEUGEOT	Boxer FT 335 L1H1	7	2.2	Diesel	5	70 900
CITROEN	Jumper Fourgon L1H1 CLIM	7	2.2	Diesel	5	71 500
PEUGEOT	Partner Tepee HD	5	1.6	Diesel	5	72 000
SSANGYONG	Actyon Sport BM 4WD	7	2.0	Diesel	4	73 800
VOLKSWAGEN	Transporter Fourgon	7	2.0	Diesel	5	73 980
FORD	Transit L2H2		2.2	Diesel	5	74 900
KING LONG	Kingo 15 places (agence de voyages)	8	2.5	Diesel	4	75 900
FORD	Transit L3H2		2.2	Diesel	5	76 900
PEUGEOT	Boxer FT 335 L3H2	7	2.2	Diesel	4	76 900
ISUZU	D-Max 4X4	8	2.5	Diesel	4	82 517
PEUGEOT	Boxer PTDC 350 L2	7	2.2	Diesel	3	82 900
MAZDA	BT 50 MID 2016	9	2.2	Diesel	4	85 250
KING LONG	Kingwin Ambulance Type B	9	2.8	Diesel	4	85 500
VOLKSWAGEN	Caddy combi 5 places	5		Diesel		87 980
NISSAN	Navara Lux 4*4	10	2.5	Diesel	4	89 800
VOLKSWAGEN	Transporter Pickup DC 6P	7	2.0	Diesel	4	89 980
MAZDA	Mazda BT50 HI 2016	9	2.2	Diesel	4	95 990
FORD	Micro Bus 15 Places			Diesel		108 000
FORD	Ranger 4*4 XLT DC	7	2.2	Diesel	4	113 700
PEUGEOT	Traveller 92CH		1.6	Diesel	4	119 000
TOYOTA	Hilux Business	8	2.4	Diesel	4	124 600
VOLKSWAGEN	Amarok Highline BM 4*4	7	2.0	Diesel	4	129 980
FORD	Ranger Limited BVM	7	2.2	Diesel	4	132 900
VOLKSWAGEN	Amarok Highline BA 132Kw 4*4	7	2.0	Diesel	4	134 980
FORD	Ranger Limited BVA	7	2.2	Diesel	4	144 980
TOYOTA	Hilux Premium	8	2.4	Diesel	4	146 000
KING LONG	Kingo Ambulance Type A	8	2.5	Diesel	4	147 500
VOLKSWAGEN	Caddy Confortline combi 9 places	7		Diesel		149 980
VOLKSWAGEN	Amarok V6 4*4	7	3.0	Diesel	4	199 980

La FTA finit l'année en beauté



La Fédération tunisienne automobile (FTA), sous la houlette de son président, Slim Ghazai, a organisé sa traditionnelle cérémonie de clôture de la fin de saison sportive de sport automobile. Marquée par la présence du secrétaire d'Etat à la Jeunesse et au Sport, Ahmed Gaâloul, l'événement a été l'occasion de récompenser tous les pilotes qui se sont distingués au cours de l'année toutes catégories confondues (rallées tout-terrain, carting, drift, course de montagne...). Slim Ghazai et ses équipes ont également tenu à rendre hommage à ceux qui ont contribué à la bonne marche de la saison écoulée, aussi bien les sponsors que le ministère de l'Intérieur en passant par les médias pour leur couverture des différents événements ayant ponctué un calendrier d'activités bien riche.

L'équipe « Agil Racing Team » récompensée. De gauche à droite, Walid Maazouz (course de vitesse), Amine Chouchane (drift), Nabil Smida (PDG Agil) et Hend Chaouch avec Achraf Mezhoud (tout-terrain).




Le NOUVEL ECOSPORT Ford

Mettez du SUV dans votre vie !



ALPHA FORD CONCESSIONNAIRE AGRÉÉ

Siège : Autoroute A1 - Sortie Hammam-lif, Mornag - Ben Arous - Tél. : +216 71 100 600 - Fax : +216 71 308 401
Showroom du Lac : Limite du Boulevard B - Lotissement El Khallij - 1053 Les Berges du Lac - Tél. : +216 71 100 600 (101) - Fax : +216 71 861 226
Agences agréées : MAISON DE L'AUTO (La Charguia) - MARSA AUTOMOBILE (La Marsa) - BLUE MOTORS (Hammamet)
MESTIRI AUTO (Sousse) - SERVICE GENERAL AUTO (Kairouan) - VEGA SUD (Sfax) - THALASSA AUTOMOBILE (Djerba).
Ford.com.tn  Alpha Ford Tunisie



Go Further



OiLibya change en Afrique

En Tunisie, comme en Afrique, la marque OiLibya change et devient OLA Energy.

La nouvelle identité sera visible progressivement dans le réseau panafricain du groupe apportant un regard nouveau et moderne à plus de 1 100 stations dans 17 pays.

Avec OLA Energy, un nouveau standard d'excellence est en vue.
DYNAMIQUE, VITALITE, INNOVATION ET QUALITE !



WE KEEP YOU GOING